

1 пункт. проект "Приложение на базе IOS и Android РЭУ им. Г. В. Плеханова" название приложения - ЭИОС РЭУ

4 пункт. 8-999-705-51-97 Валерия

5 пункт. Цель: упрощение организации учебного процесса с использованием электронных ресурсов.

Задачи: 1. индивидуализировать процесс обучения, организовать самостоятельно работу на учебном занятии и во внеучебное время, активизировать познавательную деятельность; 2. оповещение лиц, причастных к учебному процессу о своих действиях, проведенных мероприятиях; 3. поиск спонсоров.

Ожидаемые результаты - обеспечение всеобщей доступности, упрощения организации учебного процесса.

Область применения результатов могут быть использованы для проведения опытно-конструкторских работ, направленных на создание новых наукоёмких технологий и программного обеспечения предназначенных для реализации средств автоматизации обработки и предоставления больших массивов данных.

Потенциальные потребительские сегменты:

- абитуриенты
- студенты
- преподавательский состав
- руководство

6 пункт. Продуктами продажи будет являться дополнительное образование: курсы(онлайн-оффлайн), олимпиады(онлайн).

7 пункт. Платформа приглашения решает такие проблемы как:

1. упрощение организации учебного процесса;
2. Помощь людям с ограниченными возможностями;
3. Просмотр расписания;
4. Запись на онлайн курсы;
5. Подача документов для поступления;
6. Создание единого информационного пространства для всех пользователей системы, где бы они не находились;
7. Сокращение времени задержки получения данных в местах их пользования.

8 пункт. Потенциальные потребители.

Наши потенциальные потребители могут быть любого возраста, с любым уровнем развития, из любой точки России, а также за рубежом, так как есть возможность обучения из любой точки мира с выходом в интернет.

Услуги сектора рынка являются образовательными.

8 пункт. Наши потенциальные потребители могут быть любого возраста с любым уровнем образования, с любой точки России, а также зарубежом, так как есть возможность обучения из любой точки мира с выходом в Интернет. Сектор рынка является образовательные услуги.

9 пункт. На основе упрощении организации учебного процесса

10 пункт. Получение прибыли: продажа платных образовательных услуг , реклама.

Ценность заключается в наработанной постоянной базе и предоставление качественных научно-образовательных услуг.

Способы привлечение финансовых и иных ресурсов: реклама, предоставление льгот, внешнее финансирование

11 пункт. Конкуренты: Skillbox, Высшая школа экономики, СПбГУ, инфоурок, лекториум

12 пункт. Пользователи могут иметь возможность скачать материал в личном кабинете и просматривать без доступа в Интернет.
Зарубежные партнеры так же могут пользоваться приложением.
Чат поддержки для пользователей с любой точки мира.