ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |  |
| --- | --- |
| **1. Общая информация о стартап-проекте** | |
| **Название стартап-проекта** | Модульный Дрон-спасатель (многофункциональный) |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Рощенков Илья 2. Фоменко Виктория 3. Якубовский Данил 4. Суслова Кристина |
| **Ссылка на проект в информационной системе Projects** |  |
| **Технологическое направление** | Технологии AERONET |
| **Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)** | Модульный Дрон-спасатель является инновационным устройством, который представляет собой 4 дрона соединенной общей рамой и может разбиваться как самостоятельная часть дрона. |
| **Актуальность стартап-**  **проекта (описание проблемы и решения проблемы)** | Основная проблема, которую решает дрон-спасатель, заключается в быстрой и безопасной эвакуации пострадавших в горах. Когда происходит чрезвычайная ситуация, такая как обвал, снежная лавина или наводнение, существует риск блокировки дорог и путей эвакуации. В таких случаях использование дрона-спасателя позволяет обеспечить спасение людей, которые могут находиться на недоступных для сотрудников экстренных служб территориях или же невозможно доставить их по обычным путям из-за опасности для жизни и здоровья.  Дрон-спасатель решает эту проблему, позволяя быстро эвакуировать человека, оснащенный всеми необходимыми медицинскими инструментами и оборудованием, а также возможностью мониторинга состояния пострадавшего на протяжении всего полета.  Дополнительно, дрон-спасатель также может решать проблемы, связанные с высотными домами, когда горит небоскрёб и пожарная машина не может протянуть лестницу до верхних этажей, то с помощью дрона и растянутой сетки человек может спрыгнуть в нее.  Также дрон имеет свойство трансформации по отдельности и обеспечивать помощь на воде скидывая круг и обеспечивая мониторинг за ситуацией. На воде также можно применить эвакуацию человека с диких пляжей если он застрял.  Можно использовать для быстрой перевозки органов для мед учреждений |
| **Технологические риски** | * Ограниченная грузоподъемность * Ограниченное время полета * Погодные условия |
| **Потенциальные заказчики** | * Пожарные и спасательные службы * Мед учреждения и службы скорой помощи * Государственные и муниципальные образования ответственные за чрезвычайные ситуации * Коммерческие организации работающие в опасных условиях или удаленных местах |
| **Бизнес-модель стартап-**  **проекта1 (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)** | **Ценностное предложение:**   * Надежная безопасность в самых труднодоступных условиях. Наш дрон-спасатель — ваш верный спутник в горах. Моментальная помощь и быстрая эвакуация в случае чрезвычайных ситуаций. Мы обеспечиваем: * Эффективность: Дрон-спасатель способен быстро и безопасно дотянуться до места происшествия в горах, на воде, высотных условиях где обычные спасательные команды могут затрудняться. * Точность: Наши дроны оснащены передовой технологией, которая позволяет точно локализовать пострадавших и обеспечить помощь на месте. * Максимальную безопасность: Наши спасательные дроны разработаны с учетом всех аспектов безопасности, их полеты максимально стабильны и надежны.   **Потребительские сегменты:**   * Пожарные и спасательные службы * Мед учреждения и службы скорой помощи * Государственные и муниципальные образования ответственные за чрезвычайные ситуации * Коммерческие организации работающие в опасных условиях или удаленных местах   **Каналы сбыта:**   * Прямые продажи дронов спасателей коммерческим и государственным организациям * Партнёрство с поставщиками компонентов и оборудования * Онлайн площадки и рынки продажи или сдачи в аренду дронов * Участие на выставках и конференциях   **Взаимоотношения с клиентами:**  Персональная поддержка  Информационные поддержка, база данных  **Потоки поступления доходов:**  Государственные проекты  Частные инвестиции  **Ключевые виды деятельности:**   * Размещение рекламы * Коммерческое предложение * Подписание договоров   **Ключевые ресурсы:**   * Технические специалисты и инженеры * Интеллектуальная собственность и патенты * Сеть партнёров и поставщиков * Персонал   **Ключевые партнеры:**   * Пожарные и спасательные службы * Мед учреждения и службы скорой помощи * Государственные и муниципальные образования ответственные за чрезвычайные ситуации * Производители оборудования и компонентов для дронов * Поставщики энергии и зарядных устройств |

1 Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Структура издержек:**   * Производство и сборка дронов * Обучение пилотов и операторов * Обслуживание и ремонт дронов * Маркетинг и реклама * Управление и администрирование |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание**  **основных технологических параметров)** | Аэродинамика и маневренность: Для успешной эвакуации в горных условиях дрон-спасатель должен быть способен маневрировать в узких и опасных пространствах. Разработка аэродинамической системы, включая стабилизаторы и управляющие поверхности, будет необходима для обеспечения точности и маневренности полета дрона в горной местности.  Долговечность и надежность: Горная местность может представлять сложные условия для дрона-спасателя, такие как сильные ветры, низкие температуры и большие высоты. Поэтому, разработка дрона с прочной структурой и использованием материалов, способных выдерживать экстремальные условия, является ключевым технологическим параметром для обеспечения долговечности и надежности.  Навигационная система и датчики: Дрон-спасатель должен быть оснащен навигационной системой, которая позволит ему точно проложить маршрут эвакуации в горах. Датчики, такие как GPS, альтиметры, гироскопы и акселерометры, должны быть интегрированы в дрон, чтобы обеспечить точное позиционирование и стабильность в полете.  Грузовая система: Для эвакуации на дроне-спасателе должна быть разработана специальная система, позволяющая безопасно перевозить пострадавших из опасных горных областей. Это может включать в себя надежную фиксацию пострадавшего на борту дрона, специальное место для медицинского оборудования и средств связи для обеспечения контакта с профессиональными медицинскими работниками на земле.  Таким образом, основные технологические параметры для дрона-спасателя, предназначенного для эвакуации в горах, включают аэродинамику и маневренность, долговечность и надежность, навигационную систему и датчики, а также грузовую систему. Подробное изучение и определение этих параметров помогут создать технологически разумное и обоснованное решение для дрона-спасателя на основе его задачи эвакуации в горных условиях. |
| **2. Порядок и структура финансирования** | |
| **Объем финансового обеспечения2** | 1,525,000 |
| **Предполагаемые источники финансирования** | * 1.Вложение и поддержка со стороны государства * 2.Вложения потенциально заинтересованных в проекте инвесторов * 3.Государственные субсидии * 4. Финансовые вложения со стороны партнерских компаний * 5.Внутренние накопления * 6.Заемные средства в банке * 7.Средства иностранных инвесторов * 8.Выигрыш гранта в национальной программе стартапов * 9.Устойчивые пассивы |

2 Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

|  |  |
| --- | --- |
|  | * 10.Средства частных инвесторов * 11.Срочные депозиты * 12.Доходы будущих периодов * 13.Целевое финансирование * 14.Венчурные фонды * 15.Бюджетные ассигнования |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта3** |  |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **3.Календарный план стартап-проекта** | | | | |
|  | **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |  |
| Разработка дрона гибрида для выполнения потребностей ( с учетом готовых дронов) | 2 | 5 800 000,00 ₽ |
| Расходы на оборудование и программное обеспечение для разработки концепции и требований | 1 | 80 000,00 ₽ |
| Затраты на программистов и разработчиков | 1 | 80 000,00 ₽ |
| Стоимость программного обеспечения и лицензий | 1 | 250 000,00 ₽ |
| Затраты на инженеров и специалистов по датчикам | 1 | 80 000,00 ₽ |
| Стоимость приобретения и интеграции датчиков и систем связи | 1 | 50 000,00 ₽ |
| Затраты на тестовые полеты | 0,9 | 10 000,00 ₽ |
| Оборудование для тестирования и сбора данных. | 0,9 | 30 000,00 ₽ |
| Расходы на тестовые мероприятия. | 2 | 10 000,00 ₽ |
| Оборудование для реальных испытаний. | 2 | 200 000,00 ₽ |
| Разработка программного обеспечения для связи | 2 | 50 000,00 ₽ |
| Интеграция аппаратных средств на дроне | 2 | 10 000,00 ₽ |
| Тестирование связи и отладка | 2 | 20 000,00 ₽ |
| Затраты на тестовые полеты. | 2 | 10 000,00 ₽ |
|  | Оборудование для тестирования и сбора данных. | 2 | - ₽ |  |
|  | Оценка экономической целесообразности проекта и его потенциала для применения на практике. | 2 | - ₽ |  |
|  | Подготовка документации о проекте и проведение презентации перед заинтересованными сторонами | 2 | - ₽ |  |
|  | **ИТОГО** | 40,8 | 1 525 000,00 ₽ |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

3 Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и т.п., а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)** | | | | |
|  | Участники |  | |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Рощенков Илья 2. Фоменко Виктория 3. Якубовский Даниил 4. Суслова Кристина | 37 500  37 500  37 500  37 500 | 25.00%  25.00%  25.00%  25.00% |
| Размер Уставного капитала (УК) | 150 000 | 100% |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **5. Команда стартап- проекта** | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Рощенков Илья | Спикер, Генеральный директор | 7-978-202-66-32 | Представление проекта перед аудиторией, взаимодействие со всеми членами команды, распределение ролей, контроль выполнения дедлайнов | СФ ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В.  Плеханова», Факультет Экономики, группа ФиК-31/21д  студент 3 курса |
| Фоменко Виктория | Менеджер по коммуникации | 7-978-774-03-14 | Общение с членами команды, выявление проблем и отчет об этом лидеру, помощь в организации | СФ ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В.  Плеханова», Факультет Экономики, группа ФиК-31/21д  студентка 3 курса |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Якубовский Даниил | Личный помощник | 7-978-103-59-45 | Помощь в принятии решений лидеру, исполнение поручений, составление отчета | СФ ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В.  Плеханова», Факультет Экономики, группа ФиК-31/21д  студент 3 курса |
| Суслова Кристина | Аналитик | 7-978-154-09-33 | Сбор, анализ и проверка необходимой информации для развития проекта | СФ ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В.  Плеханова», Факультет Экономики, группа ФиК-31/21д  студентка 3 курса |