

TAM

Наши основные клиенты это крупные магазины мебели и люди с заработком выше среднего.

Количество крупных магазинов мебели в России (каждый магазин покупает в среднем 5 проекторов) : $13\,500 * 5 = 67\,500$

Количество людей с заработком выше среднего: 11 000 000

Итого: 11 067 500

Примерная стоимость голографической системы: 100 тыс рублей

TAM равен: $100\,000 * 11\,067\,500 = \underline{1\,106\,750\,000\,000 \text{ рублей}}$

SAM

На рынке 67 500 потенциальных магазинов-клиентов

Из них 23% готовы к внедрению новой технологии, т. е. 15 525

На рынке 11 000 000 потенциальных людей-клиентов

Из них 0,2% являются дизайнерами, готовыми к использованию новой технологии, т. е. примерно 25 000 человек

SAM равен : $(15\,525 + 25\,000) * 100\,000 = \underline{4\,052\,500\,000 \text{ рублей}}$

SOM

Мы вошли на рынок с инвестициями в размере 50 000 000 рублей. Поэтому денег на выплату заработной платы хватает на 25 специалистов.

SAM мы оценили в 40 525 клиентов. Каждый специалист продает максимум 150 единиц продукта в год. Значит 25 сотрудников - 3750 единиц, то есть примерно 9%

SOM равен: $3750 * 100\,000 = \underline{375\,000\,000 \text{ рублей}}$