

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ РАЗРАБОТКИ ЦИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ

Выполнила студентка 4 курса

Гр. 21-ФЭТо-1Ф

Яковенко Э.С.

Научный руководитель: к.э.н., доц. Пидяшова О.П.

ПРЕИМУЩЕСТВА СОЗДАНИЯ ЭКОСИСТЕМЫ



Для предпринимателей	• Быстрый доступ ко всем государственным услугам и поддержке • Экономия времени и ресурсов
Для государства	• Повышение эффективности поддержки бизнеса • Рост налоговых поступлений
Для общества	• Создание рабочих мест • Улучшение экономического климата

ТАБЛИЦА 1 – SWOT-АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ И УГРОЗ СТАРТАП-ПРОЕКТА

Сильные стороны	Слабые стороны
Прямая интеграция с ЕСИА и ГИС Уникальный формат единого пространства Простота и понятность интерфейса Отсутствие прямых конкурентов	Долгие согласования с государственными структурами Высокие требования к информационной безопасности
Возможности	Угрозы
Рост ниши электронной коммерции в перспективе и пользователей в том числе Партнерство с центрами «Мой Бизнес», МФЦ и др. Расширение на все регионы России и в дальнейшем в страны СНГ	Изменения в законодательстве Недоверие со стороны потребителей к новым цифровым продуктам

ТАБЛИЦА 2 – АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ ИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ

Конкурент	Тип конкурента	Функционал	Преимущества	Недостатки
Сервис «Госуслуги-Бизнес»	Основной	Регистрация юридического лица, лицензирование, заявки на меры поддержки	Государственный бесплатный сервис и прямое взаимодействие с государством	Нет аналитики и статистики запросов, сложная навигация
Сервис «Мой бизнес»	Основной	Заявка на меры поддержки МСП, образовательные программы для предпринимателей	Есть центры поддержки в регионах	Отсутствие полной цифровизации (Офисы офлайн)
Информационный портал ФНС	Косвенный	Регистрация юридического лица, налоговые отчёты	Государственный бесплатный сервис и прямое взаимодействие с государством	Узкая специализация, маленькое число оказываемых услуг
Прочие коммерческие консалтинговые компании по регистрации бизнеса	Косвенный	Консультации по регистрации юридического лица, оформление документов, помощь в оформлении отчетности	Индивидуальный подход к каждому клиенту	Высокая стоимость услуг
Онлайн CRM-сервисы	Косвенный	Автоматизация ведения бухгалтерского учета и документооборота	Автоматизация работы бизнеса и упрощение ведения документооборота	Отсутствие единого взаимодействия с государством

ЭТАПЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Исследование и проектирование

Разработка MVP

Тестирование платформы разработчиками

Масштабирование

Развитие экосистемы

ТАБЛИЦА 3– ПРОГНОЗИРУЕМАЯ СМЕТА РАСХОДОВ ПО СОЗДАНИЮ ЦИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ

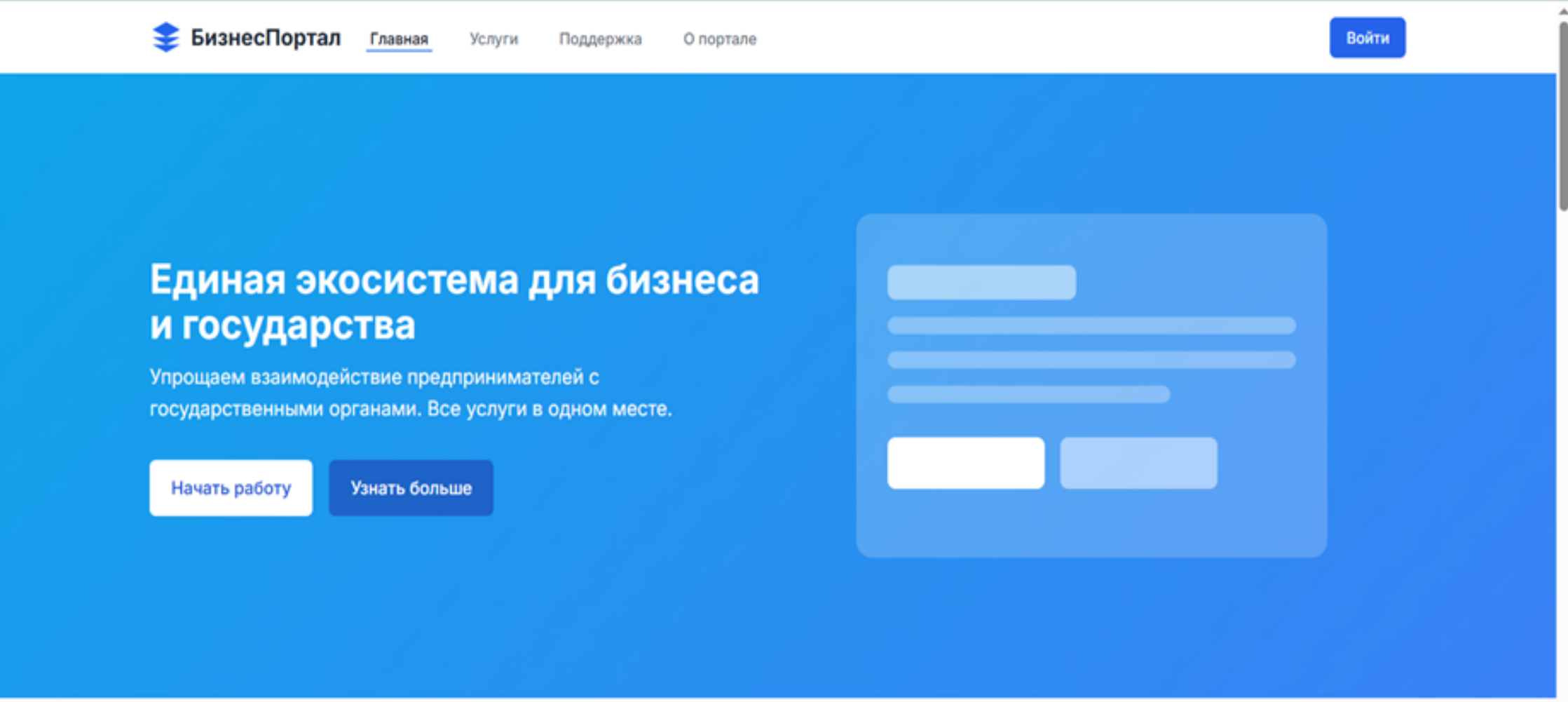
Статья расходов	Сумма
Разработка MVP	3 000 000
Найм команды	
Серверы и облачные сервисы (в год)	500 000
Маркетинг и продвижение	400 000
Таргетированная реклама, разработка лендингов, участие в выставках и форумах	
Поддержка и сопровождение (в год)	600 000
Административные и юридические расходы	
Найм команды, регистрация юридического лица	200 000
Итого	4 700 000

ТАБЛИЦА 3– ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАЗРАБОТАННОГО СТАРТАПА- ПРОЕКТА ПО РАЗРАБОТКЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ

Наименование показателя	Первый год	Второй год	Третий год
Общие расходы по проекту, в том числе:	4 700 000	3 000 000	3 000 000
- разработка	3 000 000	500 000	500 000
- поддержка и серверы	1 100 000	1 200 000	1 200 000
- маркетинг	400 000	600 000	700 000
- другие расходы	200 000	700 000	800 000
Общие доходы по проекту, в том числе:	3 000 000	5 500 000	8 000 000
- подключение	500 000	1 500 000	2 500 000
- оказание платных услуг	500 000	2 000 000	3 500 000
- государственное софинансирование проекта	2 000 000	2 000 000	2 000 000
Наличие прибыли/убытка	-1 700 000	2 500 000	4 800 000

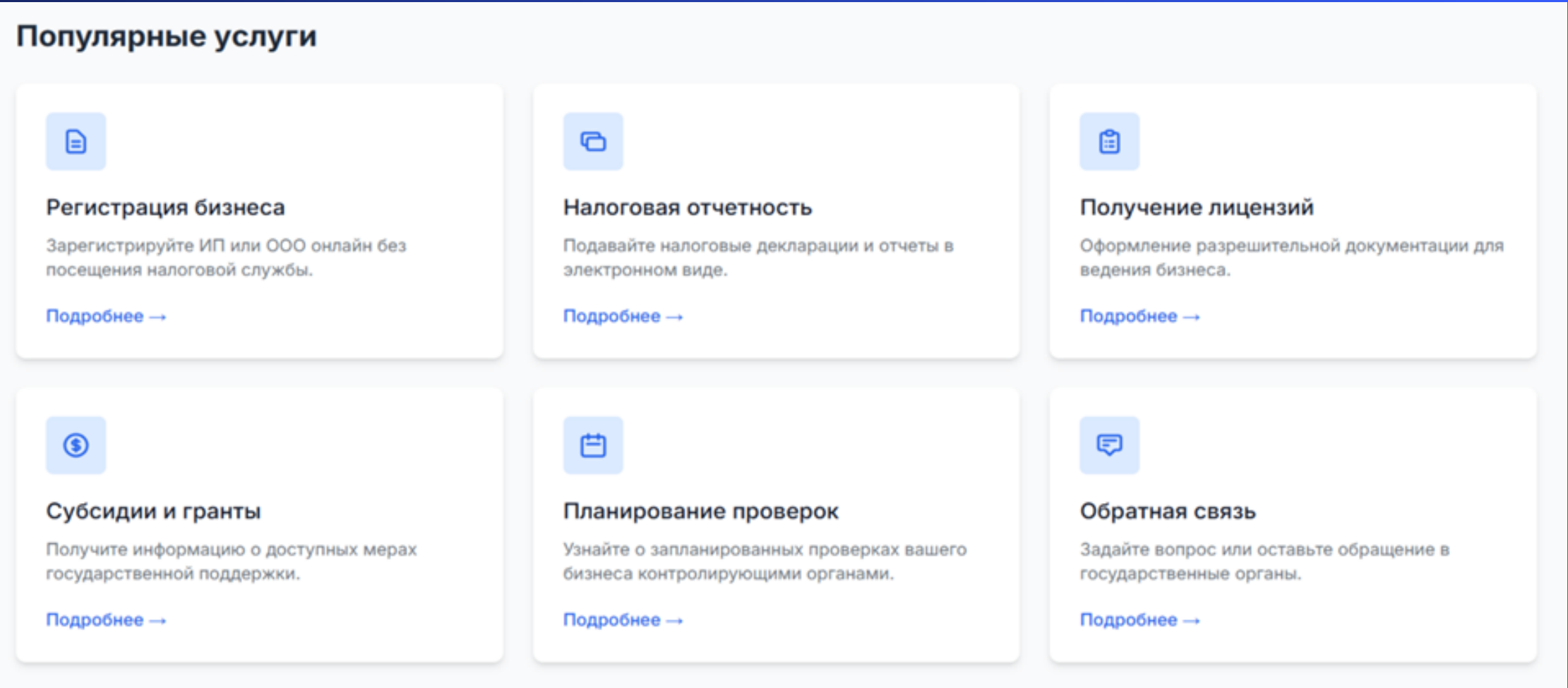
ТАБЛИЦА 4– ВОЗМОЖНЫЕ РИСКИ ПО РАЗРАБОТАННОМУ СТАРТАП-ПРОЕКТУ И СПОСОБЫ ИХ МИНИМИЗАЦИИ

Категория риска	Сущность риска	Меры минимизации
Технологические	Задержка интеграций с государственными API ключами	Постепенное внедрение, MVP без них
Юридические	Изменения в регулировании ЕСИА, ФНС, деятельности самозанятых	Юридический мониторинг, гибкость архитектуры
Рыночные	Отсутствие спроса или слабая конверсия	Бета-тестирование, freemium, партнёрства
Финансовые	Рост затрат на маркетинг или сервера	Бюджетирование с запасом, поиск грантов
Кадровые	Трудности найма опытных специалистов	Аутсорсинг и работа с ИТ-фрилансерами



ШАБЛОН ГЛАВНОГО ЭКРАНА ВЕБ-СТРАНИЦЫ ЭКОСИСТЕМЫ

РАЗДЕЛ «ПОПУЛЯРНЫЕ УСЛУГИ» В ШАБЛОНЕ ВЕБ-СТРАНИЦЫ ЦИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ



РАЗДЕЛ ИНФОРМАЦИИ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА В ШАБЛОНЕ ВЕБ-СТРАНИЦЫ ЭКОСИСТЕМЫ

Личный кабинет предпринимателя

Управляйте своим бизнесом из единого центра. Доступ ко всем сервисам и услугам в одном месте.

- ✓ Отслеживание статуса заявлений
- ✓ История взаимодействий с госорганами
- ✓ Календарь важных дат и событий
- ✓ Персональные уведомления и рекомендации

Войти в личный кабинет

Мой профиль



ООО "Технологии будущего"
ИНН: 7712345678

Ближайшие события

Сдача отчетности	15 апреля
Уплата налога	20 апреля

Активные заявления

Заявление №12345

Получение лицензии на торговлю

В обработке

СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ

