





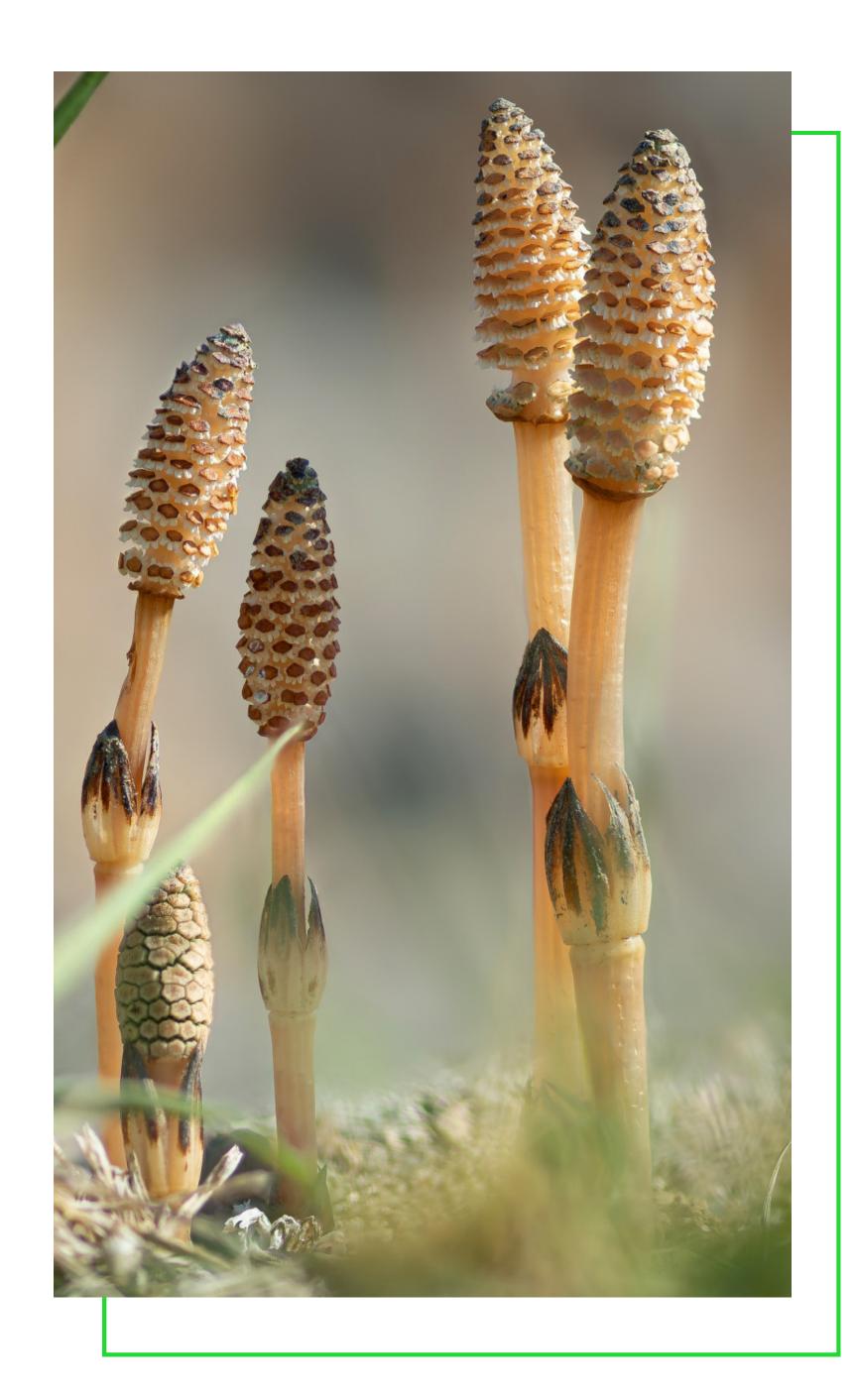
PestiTech

Проект по изготовлению продукции из пистиков.

Мы стремимся создать бренд, который будет

отражать уникальность нашего края.





Что такое пистики?

Пистики — весенние побеги полевого хвоща.

В Пермском крае их используют при приготовлении разнообразных национальных блюд.

- Растение богато органическими кислотами
- Высокое содержание биофлавоноидов и антиоксидантов
- Каротин (это про-витамин А), эфирные масла и жирные кислоты
- () Д Целый комплекс дубильных веществ



HA 13%

Вырос объем турпотока в Пермском крае за прошлый год

25,5%
Россияне, отправившиеся в зарубежные туры



Росстат 2022 г.

Каждый год объем туристического потока внутри России растет. Рынок туризма в России и регионах только начинает свое развитие. Возникает необходимость развития туристической отрасли в регионах и особенно создания местных брендов.

Какое решение мы нашли?

Продукцию можно будет приобрести как в наборе, так и по отдельности

Мы хотим сохранить максимальное количество полезных свойств, поэтому при производстве будут использованы:

- Консервирование
- Сублимация
- Сушка

Засоленные пистики

Крекеры с пистиками

Соль с пистиками

Пистиковая икра



ОБЪЕМ РЫНКА

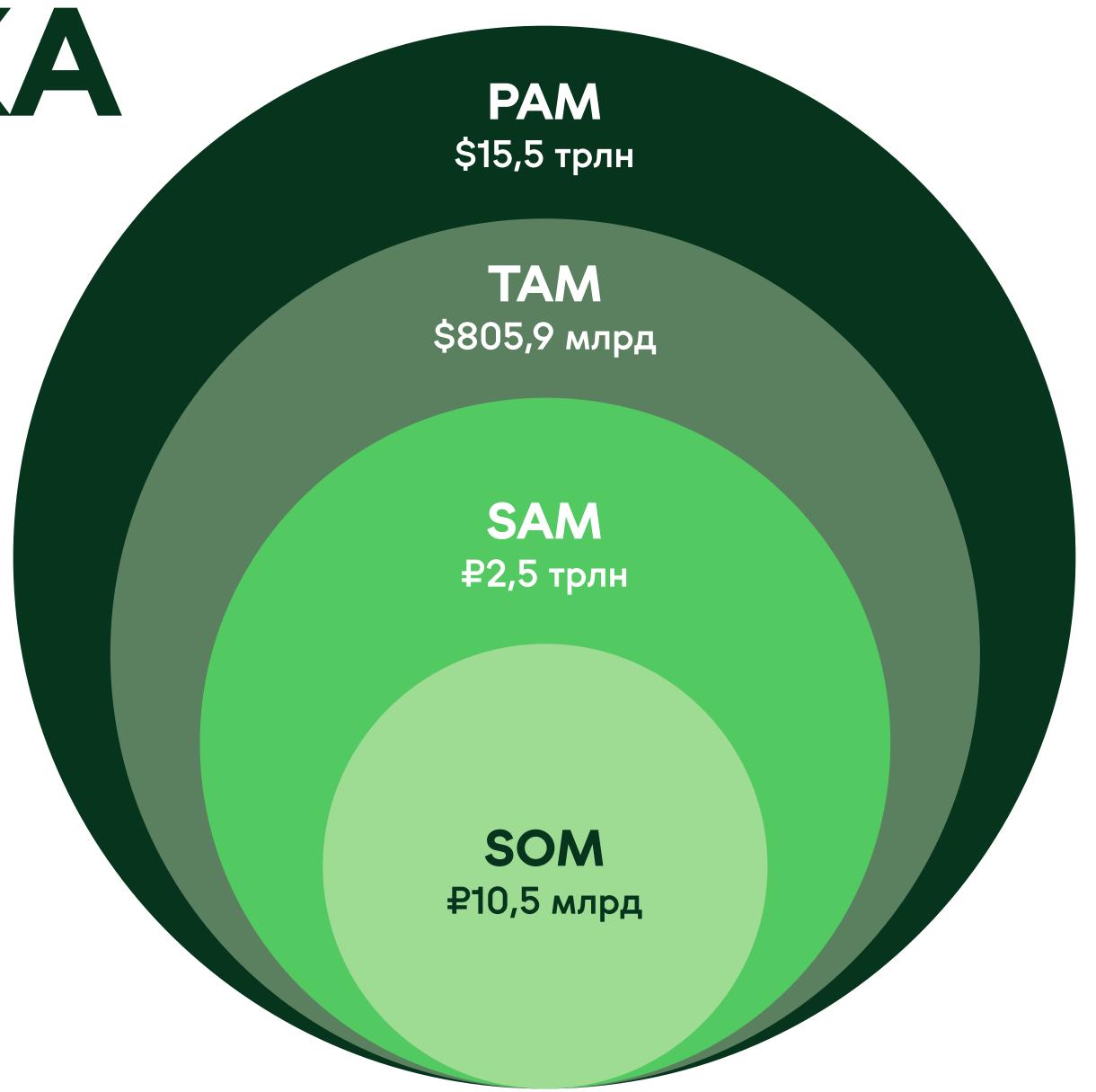
объем мирового рынка туризма

Объем мирового гастротуризма

объем гастротуризма в России

SOM

Объем гастротуризма в Пермском крае



KOHKYPEHTB

НАША ЦЕЛЬ — СОЗДАНИЕ УНИКАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ И ДОПОЛНЕНИЕ РЫНОЧНОГО АССОРТИМЕНТА

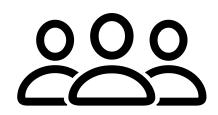
Среди основных конкурентов можно выделить кафе и рестораны Коми-Пермяцкой кухни, а также производителей локальных продуктов

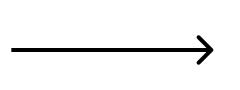


Основной акцент мы делаем на **B2B и B2C сегменте**

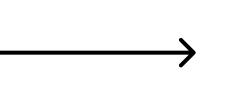
БИЗНЕС— МОДЕЛЬ

ПРОИЗВОДСТВО, БРЕНДИНГ, ПРОДАЖА ПРОДУКЦИИ













Закупка

Закупка товара в сезон планируется у местных жителей и фермеров, реализующих пистики на рынках



Производство

Производство продукции нашими силами или на мощностях партнеров + наш брендинг и упаковка



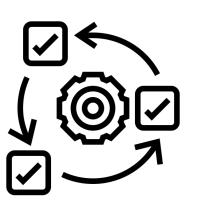
Реализация

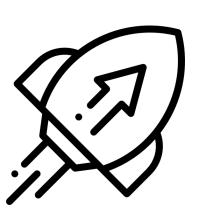
Магазины здорового питания, туристические магазины, кафе и рестораны и их точки продаж

ПЛАНЫ
РАЗВИТИЯ

НАШИ БЛИЖАЙШИЕ ПЛАНЫ И ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

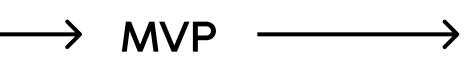








Поиск партнерств для производства и сбыта продукции Разработка продукта, брендинга, рецептуры, создание сайта



Корректировка стратегии



На данном этапе мы перешли от идеи к стадии разработки. Изучаем документацию, проводим социологические опросы потенциальных клиентов, создаем партнерские отношения. **Все это для того, чтобы вывести продукт на рынок.**

Объем вложении

Сейчас в проект вложено около 20.000₽ собственных средств. Для дальнейшей реализации проекта требуется финансирование для разработки, сертификации и начала производства.

60 000 ₽	90 000 ₽	\$0000₽	120 000 ₽	320 000 ₽	150 000 ₽
Разработка продукта	Документация	Упаковка	Брендинг	Оборудование	Затраты на производство

объем **820.00 Р** инвестиций **820.00**

Горбунова Дарья Михайловна



СЕО Лидер команды, Менеджер

Жидко Антон Владимирович



СТО Дизайнер, product manager

Гордеев Александр Евгеньевич



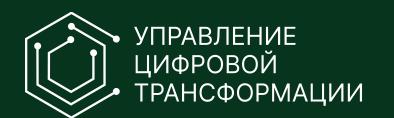
MENTOR К.П.Н, доцент ПИ (ф) РЭУ им. Г.В. Плеханова















Сделаем локальные продукты доступными BMECTE







