

# Балансит

*Интеллектуальный сервис для обеспечения  
контроля над ИИ-системами и бизнес-процессами*

*Контролируем ИИ защищая бизнес по Вашим правилам*

# Проблема

*Дорогостоящие ошибки бизнеса из-за непредсказуемости ИИ*



**87 %**

Руководителей сообщают о случаях, когда ИИ выдавал некорректную информацию

*Gartner*



**15 %**

Сотрудников вставляют конфиденциальные данные компании в публичные ИИ-чаты

*Cyberhaven*



**65 %**

Компаний испытывают сложности с внедрением ИИ из-за проверок на соответствие требованиям (compliance)

*MIT Sloan Management Review*

# Целевая аудитория

**Отрасль:** Финансы, Телеком, Retail, IT-разработка, Юридические услуги, Медицина, Производство

**Размер:** Средний и крупный бизнес

**Портрет первичной ЦА:** *CISO, CTO, CIO, руководители Compliance*

**Портрет вторичной ЦА:** *CEO, руководители отделов*

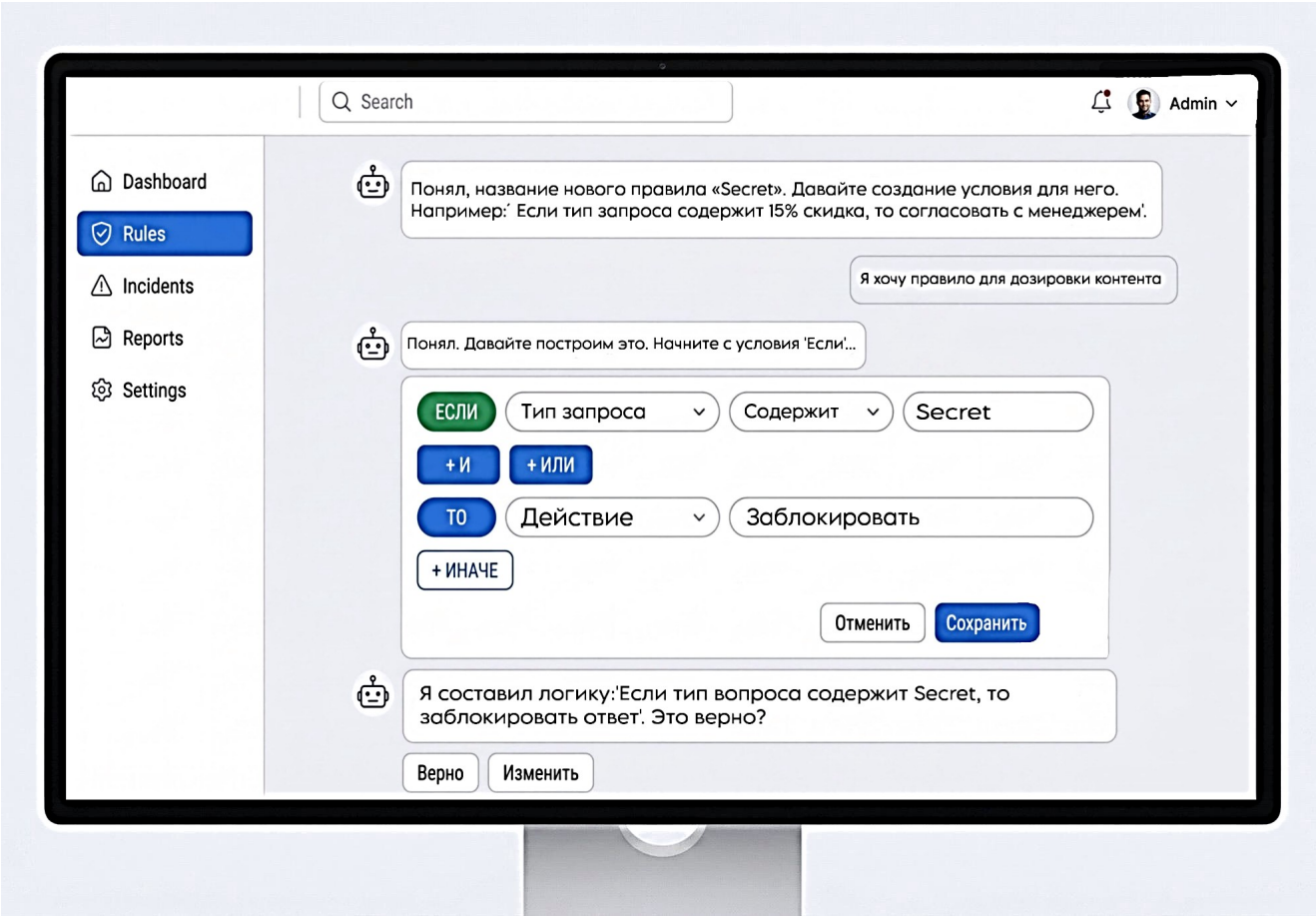
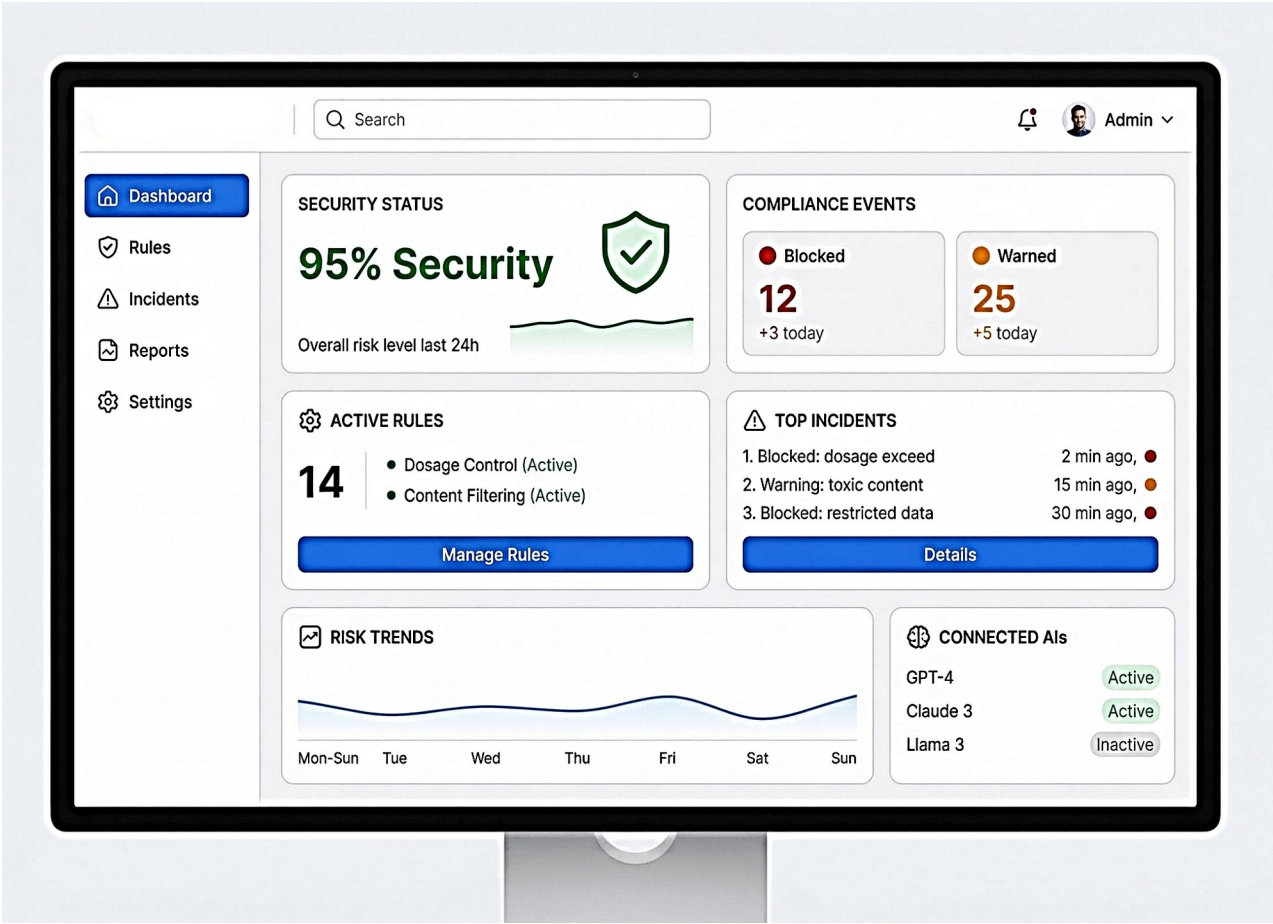


# Технология

**Суть:** Мы не меняем ИИ-модели. Мы ставим их под контролируемый «шлюз» на основе детерминированного if-then движка

**Пример: IF** ответ содержит «конфиденциальный термин X» **THEN**  
*автоматически замаскировать его перед показом*

# Наш продукт

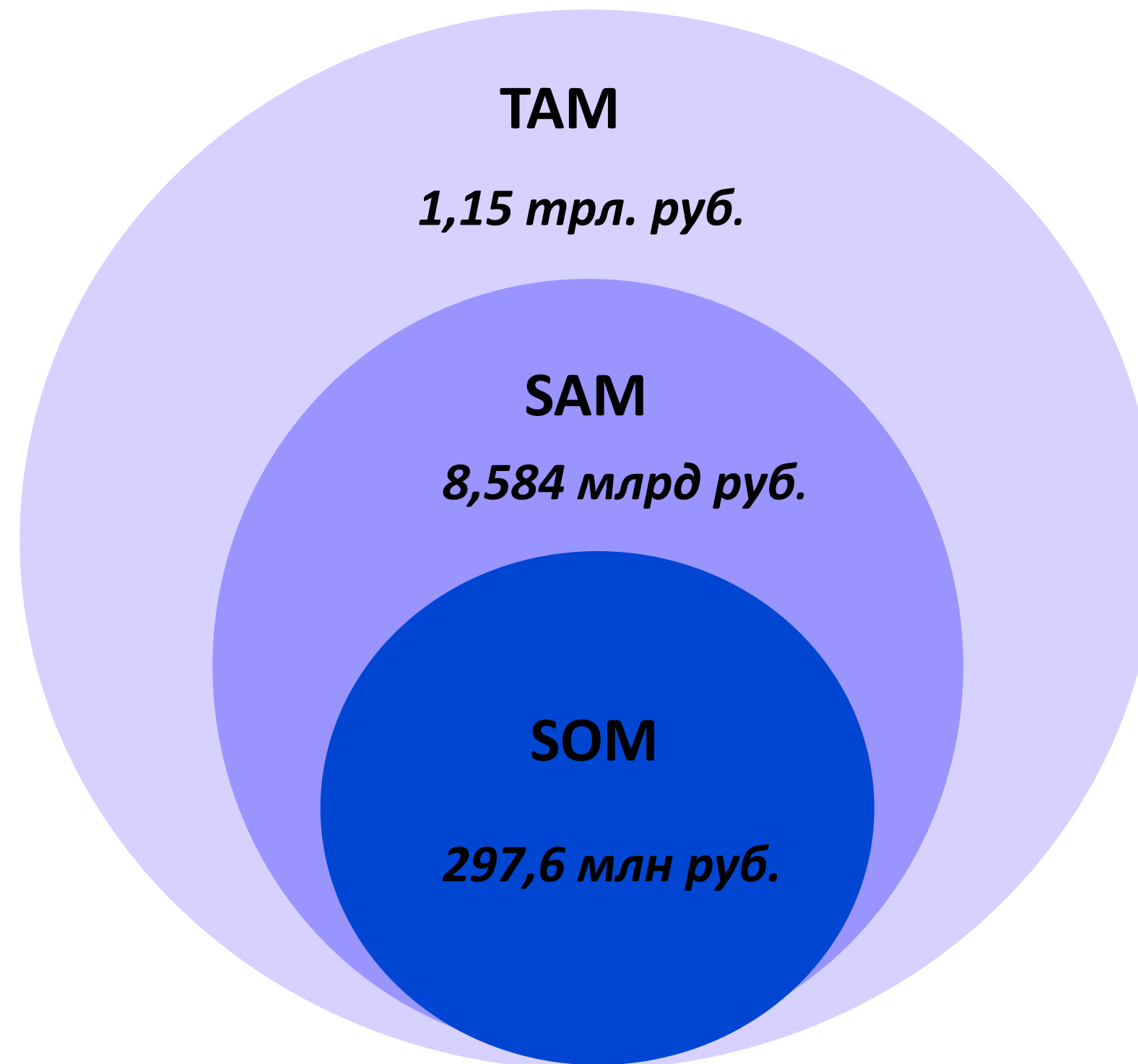


Личный кабинет с возможностью настройки правил и их мониторинга

# Конкуренты

| Характеристики                                  | Балансит | IBM ODM | Внутренняя разработка | DataRobot/<br>Google AI | Airtable/No-code |
|-------------------------------------------------|----------|---------|-----------------------|-------------------------|------------------|
| Контроль ИИ и compliance                        | ●        | ●       | ●                     |                         |                  |
| Простота внедрения                              | ●        |         |                       |                         | ●                |
| Гибкость внесения правил                        | ●        |         |                       |                         | ●                |
| Своя LLM-модель                                 |          |         |                       | ●                       |                  |
| Масштабируемость для различных бизнес-процессов | ●        | ●       | ●                     |                         |                  |

# Целевой рынок



# Бизнес-модель

## SaaS + Pilot

### Standard

**100 000 руб./мес.**

- До 50 правил
- 2 ИИ-интерфейса и 1 канал для уведомлений
- Базовая аналитика

### Business

**250 000 руб./мес.**

- Безлимитное кол-во правил
- 5 ИИ-систем, 3 канала уведомлений
- Чат-бот сотрудникам
- Глубокая аналитика

### Enterprise

**От 500 000 руб./мес.**

- Решения Business
- Модуль принятие решений
- White-label и кастомизция

### Pilot

**150 000 руб. на 3 мес.**

- Решение конкретной задачи
- 1 ИИ-система
- Базовая аналитика

# Финансовая модель

3 год

|                             |                  |
|-----------------------------|------------------|
| Выручка                     | 385 219 350 руб. |
| Чистая прибыль              | 33 259 489 руб.  |
| Остаток ДС на конец периода | 131 573 208 руб. |
| Рентабельность продаж       | 9%               |
| Бзубыточность               | 143 995 930 руб. |
| Запас прочности             | 63%              |
| Gross profit margin         | 3%               |
| Operating margin            | 9%               |
| Оборачиваемость             | 9%               |
| Окупаемость                 | 2 года           |
| ROI                         | 34%              |
| IRR                         | 69%              |



# Риски

**Сложность интеграции в legacy-системы**



Поэтапная интеграция в процессы legacy-системы

**Низкая осведомлённость рынка**



Контент-маркетинг: вебинары, white-paper «AI Governance в России»

**Выход крупных игроков аналогичными решениями**



Сбор и хранение персонализированных правил компании

**Нежелание платить за «невидимую» безопасность**



Акцент на ROI. Кейсы с предотвращённым ущербом

# Текущий статус и планы



# Команда

5 человек



**Салихова Регина**  
**Менеджер по продажам**

- Стратегия по продажам
- Коммуникация с клиентами
- Упаковка стартапа

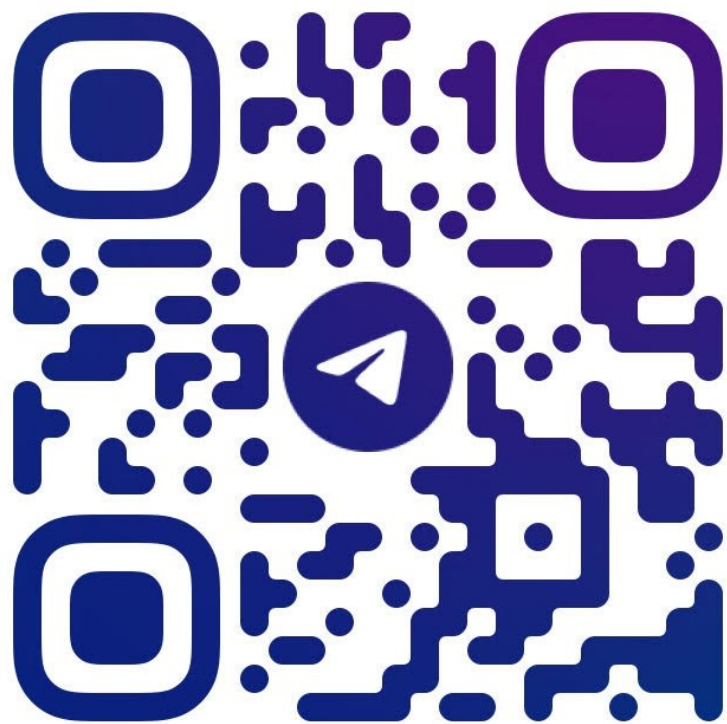


**Вероника Фомичёва**  
**СЕО**

- Стратегическое планирование
- Курирование команды
- Упаковка стартапа

***А также разработчик, тестировщица и продакт-менеджер***

# Контакты



**@VEKAVA**

## ***CEO***

- +7(993)-923-22-19
- @vekava

## ***Корп. почта***

- [balancit@yandex.ru](mailto:balancit@yandex.ru)

**Будем рады с Вами связаться!**