ProДелай

Один инструмент. Все проекты. Результат.

Цифровая платформа по управлению проектами, объединяющая все этапы работы над проектом в едином пространстве с ИИ-автоматизацией

Проблема

Боль, которую мы решаем

Цифровой хаос - главный враг проектов.

Студенты и начинающие команды ведут проект в 3–6 разрозненных сервисах. Данные теряются, время уходит на администрирование хаоса, а не на продукт.

Результаты CustDev*

85 %
подтвердили проблему фрагментации инструментов

до 6 сервисов
используют одновременно для одного проекта

70 %
назвали готовые шаблоны ключевым фактором выбора платформы

*Было проведено 30 интервью

Чего мы хотим добиться?

Сократить время на старт проекта за счёт готовых шаблонов и единого интерфейса

Сократить расходы за счёт оплаты одной подписки вместо 3-6 разных сервисов

Повысить качество за счёт снижения риска потери данных и ошибок при ручном переносе между сервисами

Решение

Что мы предлагаем

Таск-менеджер

Канбан-доски, диаграммы Ганта, календари, чек-листы

ИИ-помощник

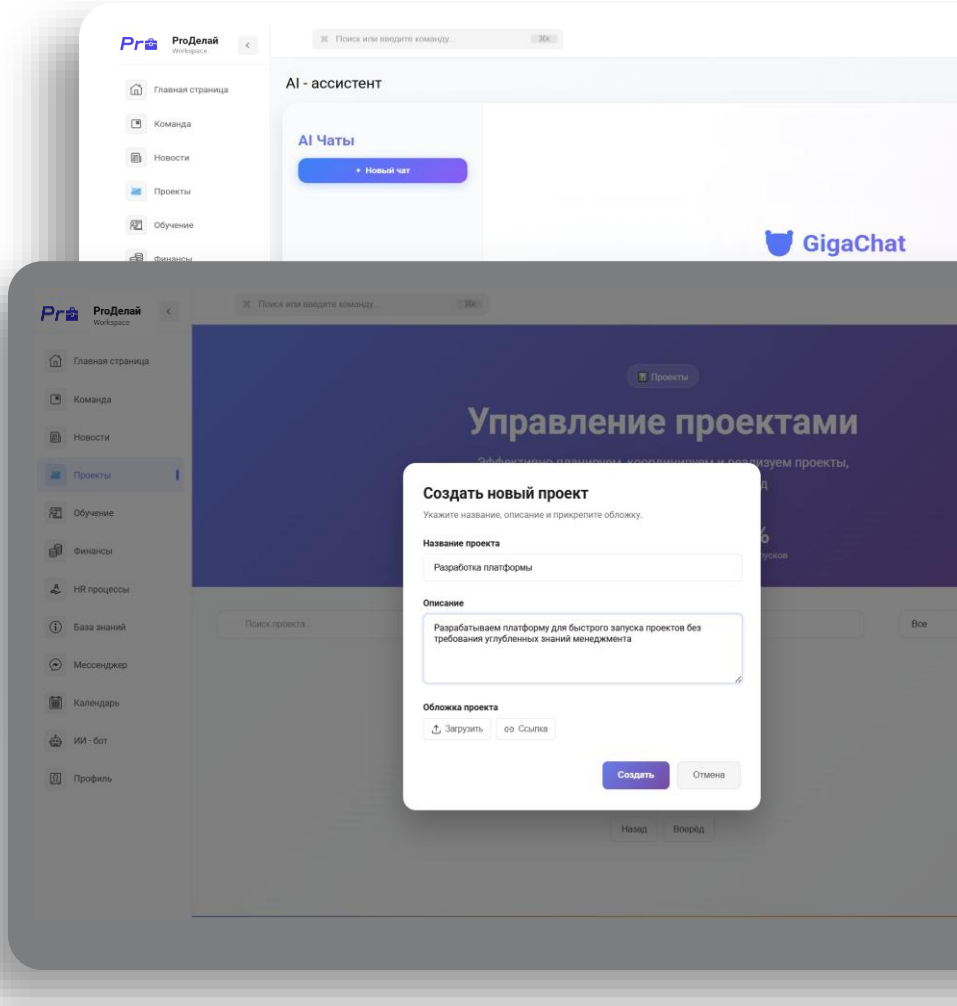
Автоматизация рутинных анализов и генерация решений

Шаблоны

SWOT, PESTEL, BMC, финансовые модели — готовые под РФ

Командная работа

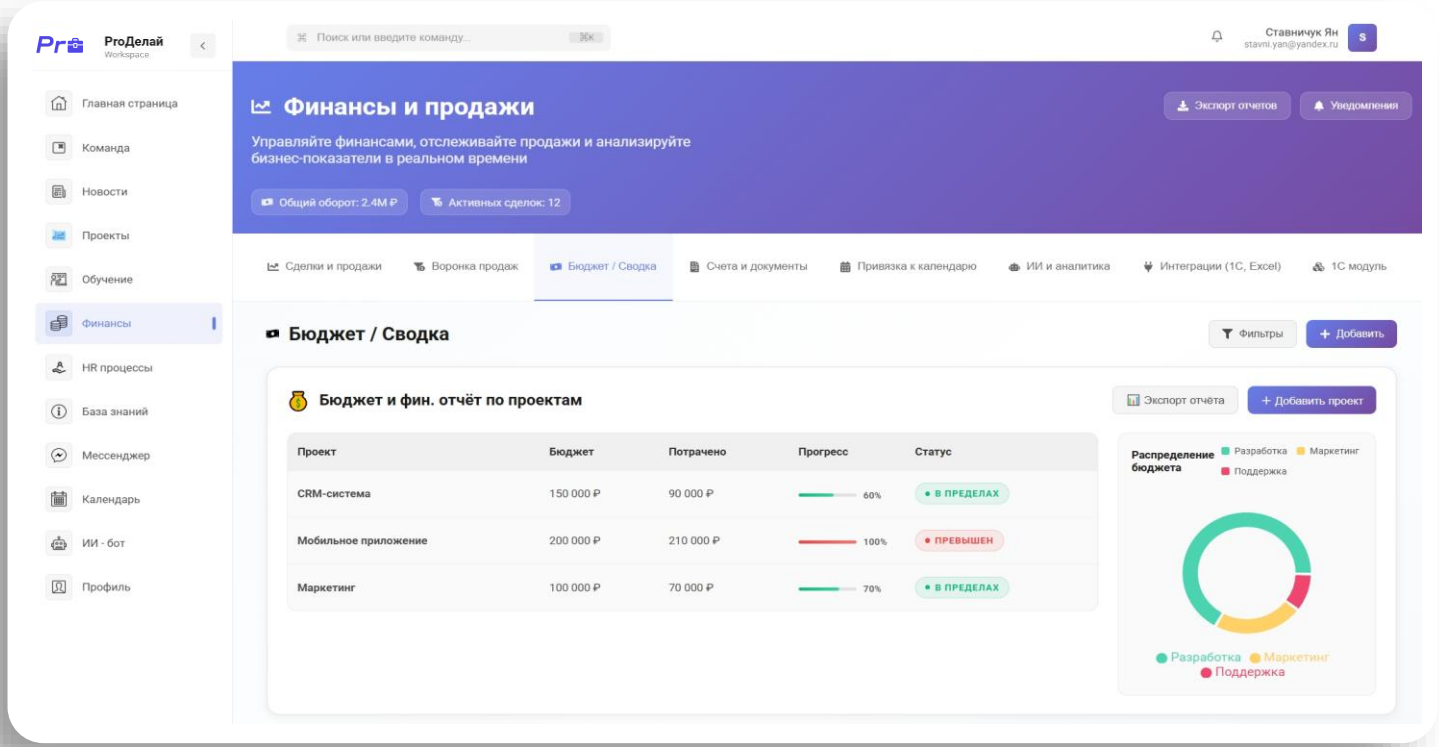
Облачная синхронизация, роли, чат, уведомления



Продукт

Что мы готовы продавать

Единая экосистема «одного окна», где запустить проект можно за 1 день без специальных знаний в менеджменте.



Продукт

Что мы готовы продавать

Стек технологий

Frontend	React.js
Backend	Node.js + Express
Database	PostgreSQL
Cloud	Yandex.Cloud (152-ФЗ)
CI/CD	GitLab

Ключевые отличия

- Модульная архитектура — каждый блок работает независимо
- ИИ-агент автоматизирует финансовые шаблоны и анализы
- Готовые шаблоны под российскую специфику
- Соответствие 152-ФЗ — данные хранятся в РФ
- Интуитивный интерфейс — старт за 15 минут

Pr

Попробуйте нашу платформу

Рекомендуем использовать Windows/Mac

Рост

Дорожная карта и финансовые цели

Q2 2026

MVP

Регистрация, проекты, задачи, канбан, роли

Q3 2026

v1.0

Гант, календарь, уведомления, файлы

Q1 2027

v2.0

Аналитика, Telegram, шаблоны, мобильная версия

Q2 2027

Масштаб

B2B-контракты, партнёрства с вузами

Финансовые ориентиры

2,4 млн. ₽	12-й месяц	18–24 мес.	750 чел.	850 тыс. ₽
Выручка за год	Выход на EBITDA	Окупаемость	Безубыточность	Инвестиции

Рынок

Объём рынка и потенциал

89,2 млрд ₽	14,8 млн чел.	PAM	Потенциально доступный рынок
34,7 млрд ₽	5,7 млн чел.	TAM	Общий целевой рынок
13,9 млрд ₽	2,3 млн чел.	SAM	Доступный рынок
138 млн ₽	23 тыс. чел.	SOM	Реально достижимый

Россия, 2025. Источники: ФНС, Минобрнауки, TAdviser

Анализ конкурентов

Сравнительная матрица – российский рынок PM-инструментов

		499 ₽	649 ₽	1000 ₽	440 ₽	199 ₽	495 ₽	210 ₽
		ProДелай	Notion	Asana	Яндекс Трекер	WEEEK	YouGile	Kaiten
Готовые бизнес-шаблоны		✓	~	~	✗	~	✗	✗
ИИ-автоматизация		✓	✓	✓	~	~	~	✗
Финансовое моделирование		✓	~	✗	✗	✗	✗	✗
Фокус на образование		✓	✗	✗	✗	~	✗	~
Данные в РФ по 152-ФЗ		✓	✗	✗	✓	✓	✓	✓
Кастомизация		~	✓	✓	~	~	~	✓
Интеграция с другими сервисами		~	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Коробочная версия		✗	✗	✗	✗	✗	✓	✓

Конкурентные действия

1) **Запуск ИИ-ассистента до появления аналогов**
2) **Партнёрства с 3–5 ведущими вузами (РЭУ, ВШЭ, РАНХиГС) с интеграцией в учебный процесс**
3) **Библиотека методологических шаблонов (Scrum, Kanban, User Story Mapping с обучающими материалами внутри продукта**

Бизнес-модель

Монетизация и юнит-экономика

Базовый

0 ₽ мес

1 проект
Предпросмотр шаблонов
ИИ-помощник с ограничениями по количеству запросов

Стартовый

499 ₽ мес

Безлимит проектов
Все шаблоны
ИИ-помощник

Командный

4 490 ₽ мес

B2B лицензия
Аналитика
Приоритетная поддержка

Юнит-экономика

5 354 ₽	1 200 ₽	4,5x	2,4 мес.	7 %
LTV	CAC	LTV/CAC	Payback CAC	Churn

Финансы

2,4 млн. ₽	-2,0 млн. ₽	12-й мес.	~750 чел.	18-24 мес.
Выручка, 1 год	EBITDA, 1 год	Выход на EBITDA+	Безубыточность	Окупаемость

Показатель	K1 (M1-M3)	K2 (M4-M6)	K3 (M7-M9)	K4 (M10-M12)	Год
MAU (на конец)	900	2 300	3 600	5 000	-
Платящие (на конец)	53	231	592	1 120	-
Выручка	43 тыс.	239 тыс.	687 тыс.	1 387 тыс.	2 355 тыс.
COGS	(46 тыс.)	(108 тыс.)	(214 тыс.)	(339 тыс.)	(707 тыс.)
Валовая прибыль	(3 тыс.)	131 тыс.	437 тыс.	1 048 тыс.	1 648 тыс.
ФОТ + взносы	(87 тыс.)	(303 тыс.)	(482 тыс.)	(574 тыс.)	(1 446 тыс.)
Маркетинг	(145 тыс.)	(245 тыс.)	(290 тыс.)	(325 тыс.)	(1 005 тыс.)
Прочие (лицензии, АХО, резерв)	(79 тыс.)	(87 тыс.)	(110 тыс.)	(144 тыс.)	(420 тыс.)
EBITDA	(**314 тыс.**)	(**504 тыс.**)	(**409 тыс.**)	+ 5 **тыс.**	(**1 222 тыс.**)

ФинМодель
Подробнее в Google Sheets

Финмодель построена на базовом сценарии (churn 7%/мес. = 58% год., ARPPU 499 руб., gross margin 75%, ставка дисконтирования 35%). Проект выходит на положительный EBITDA в 12-м месяце.

Инвестиции

Структура CAPEX – потребность 850 тыс. ₽

Разработка MVP	**400 тыс. ₽** (**47%**)
Первоначальный маркетинг	**200 тыс. ₽** (**24%**)
UI/UX, развитие кода	**120 тыс. ₽** (**14%**)
Юр. упаковка (ООО, тов. знак)	**80 тыс. ₽** (**9%**)
Прочее (Домен, SSL, инструменты)	**50 тыс. ₽** (**6%**)

Use of funds

M1-M2	MVP разработка (400 тыс. ₽)
M1	Дизайн + юр. упаковка (200 тыс. ₽)
M2-M3	Маркетинг запуска (200 тыс. ₽)
M2-M3	Маркетинг запуска (200 тыс. ₽)

Источники финансирования

Собственные средства основателей	350 тыс. ₽ Подтверждено
Грант ФСИ «Студенческий стартап»	1 000 тыс. ₽ Планируется
Акселератор (SberStudent / Сколково)	Менторство + инфраструктура В процессе

Грант ФСИ «Студенческий стартап»	1 350 тыс. ₽

Покрытие (850 тыс. ₽) + операционный запас

Следующий раунд

Ангельские инвестиции — после подтверждения PMF (1 000+ платящих пользователей)

При получении гранта ФСИ (1 млн. руб.) проект полностью обеспечен финансированием до точки безубыточности. Привлечение ангельских инвестиций планируется после подтверждения PMF (1 000+ платящих пользователей)

Риски и гарантии

Матрица рисков

В — вероятность (1–5), У — воздействие (1–5), Уровень = В × У. Оценка до и после применения мер минимизации.

Риск	Риск	В до	У до	Уровень до	В после	У после	Уровень после
Высокий отток	Продуктовый	4	4	20 Критический	2	4	8 Средний
Низкая конверсия Free2Paid	Продуктовый	4	4	16 Критический	2	4	8 Средний
Недостаточное финансирование	Финансовый	3	3	15 Высокий	2	3	6 Средний
Усиление конкуренции	Рыночный	3	3	9 Средний	2	3	6 Средний
Задержка разработки MVP	Операционный	3	3	12 Высокий	2	3	6 Средний
Утечка данных	Технический	2	2	10 Высокий	1	5	5 Средний
Уход ключевых людей	Операционный	3	3	12 Высокий	2	2	4 Низкий

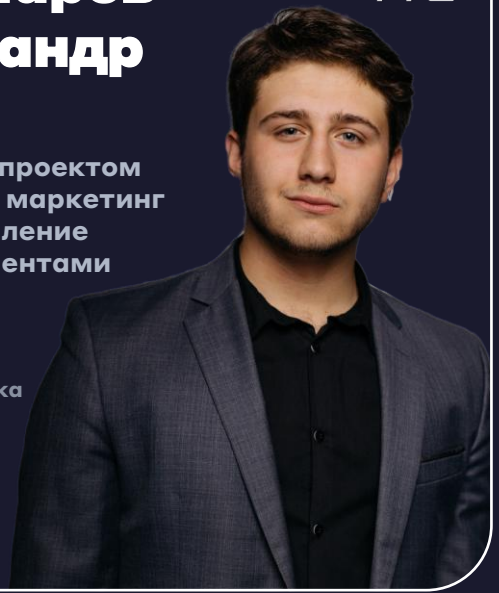
Ключевые меры минимизации рисков

1. Адаптивный онбординг + NPS-опросы + программа лояльности → снижение churn
2. A/B-тесты тарифов + ограничение freemium по функционалу → рост конверсии
3. Грант ФСИ 1 млн + акселерация Сколково/Сбер → покрытие кассового разрыва
4. Scrum-спринты + CI/CD + код-ревью + документация → контроль сроков и качества

Команда

Пономарев Александр

Pro

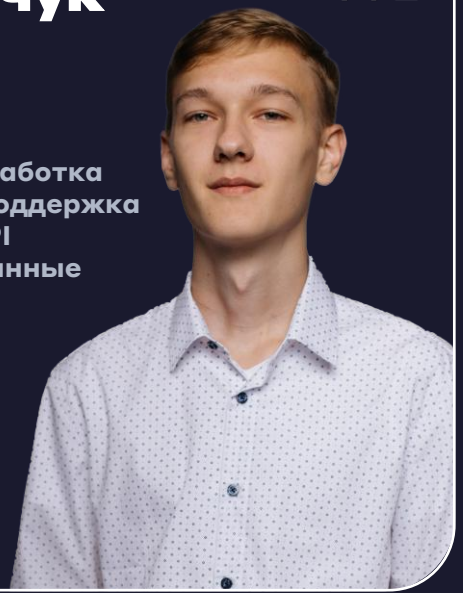


Управление проектом
Аналитика и маркетинг
UX/UI оформление
Работа с клиентами

+7 903 768 2471
@rabotaem_joska

Ставничук Ян

Pro



Vibe-code разработка
Техническая поддержка
Интеграция API
Аналитика и данные

+7 903 584 0777
@stavni_yan

ProДелай

Один инструмент. Все проекты. Результат.

Цифровая платформа по управлению проектами, объединяющая все этапы работы над проектом в едином пространстве с ИИ-автоматизацией