

# Проблеша



7-14 дней среднее время ожидания приема врача



(ф) 1700-2800 руб. средняя стоимость визита к врачу

РБК Исследования. "Рынок частной медицины в России". 2023

### CustDev

### Типы анализов по частоте



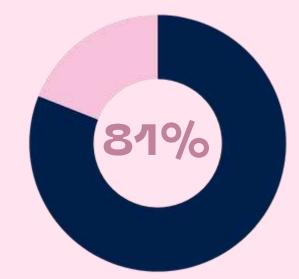
80% Общий анализ крови

Специализированный анализ

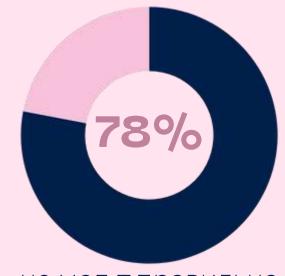
### 38 000 000



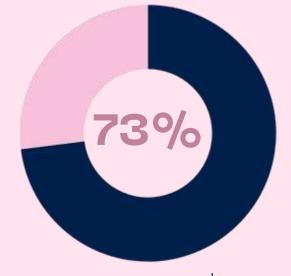
человек в России ежегодной сдают анализы



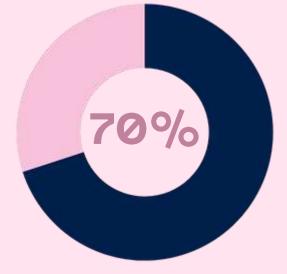
испытывают трудности с пониманием медицинской терминологии в анализах



не могут правильно интерпретировать показатели без специалиста



пытаются расшифровать самостоятельно, основываясь на неточной информации из Интернета



не доверяют самостоятельной расшифровке анализов



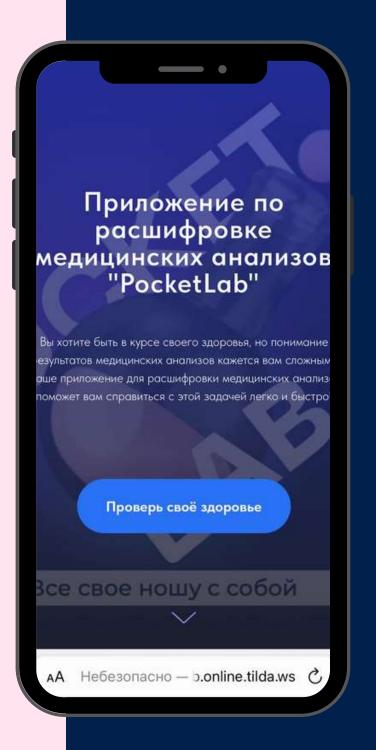
## Решение

приложение для расшифровки медицинских анализов, которое позволит пользователям получать **быстрый и точный анализ своего здоровья**, не выходя из дома

<del>7–14 дней</del> <1 минуты

<del>1700-2800₽</del> 350₽







# Скорости расшифровки



Доступности информации



Учета индивидуальных показателей



## Сегменты

## **Хронические** пациенты

Постоянный мониторинг здоровья

50%

Доля хронических больных в России в 2025 году

+10%

Увеличение доли хронических пациентов после пандемии 2020 года

### Спортсмены

Профессиональный контроль параметров тела

+30% в год

Рост спроса на IoTустройства для анализа данных

87%

Профессиональных спортсменов проходят регулярный чекап

## Следящие за здоровьем

Активная профилактика и зачастую тревожная самодиагностика

### 40 млрд ₽

Ежегодные траты системы здравоохранения на доп. консультации

+20-30%

Наценка за срочность предоставления результатов и консультаций в частных клиниках

### Антидопинговые комиссии

Контроль допинга в профессиональном спорте

85%

Всех допинг-тестов в России включают анализ крови

## 1,2 млрд ₽

Ежегодный бюджет Минспорта России на развитие антидопинговых технологий



# Портрет клиента

## Покупки

предпочитают подписки на сервисы с регулярной потребностью (2-4 раза в год)

### Поиск йнформации

активно используют Интернет, но скептичны к форумам и неквалифицированным советам



### **Гехнологии**

лояльны к мобильным приложениям, ІоТустройствам (фитнесбраслеты), требуют интеграции данных

### Боли

### Непонимание

медицинских терминов и показателей

## **7–14 дней** длительное ожидание

расшифровки у врача

#### Риск ошибок

при самостоятельной интерпретации

### Высокие затраты

на дополнительные консультации из-за недостоверной информации

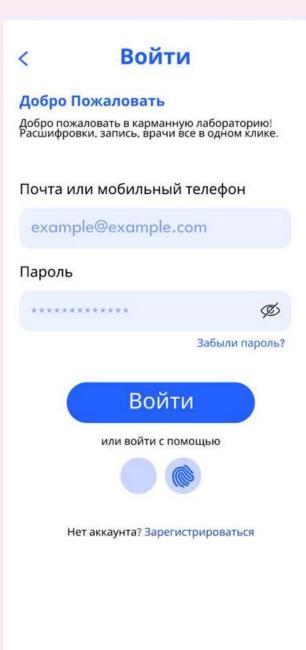
### Тревожность

из-за неопределенности в состоянии здоровья



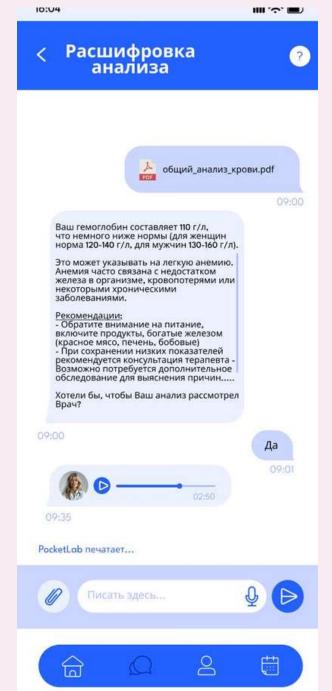
# Продукт













# Путь клиента



## Осознание проблемы

получает результаты, не понимает значения, ищет информацию в Интернете



видит рекламу PocketLab, читает

ОТЗЫВЫ



#### Скачивание

устанавливает приложение, регистрируется, знакомится с базовым бесплатным функционалом



### Изучение

загружает первые анализы, получает базовую расшифровку, знакомится с материалами, выбирает профиль здоровья



### **Удержание**

регулярно загружает новые анализы, отслеживает динамику, рекомендует друзьям



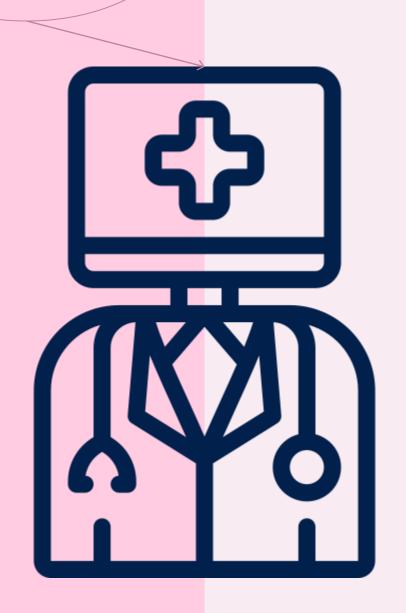
### Консультация

приобретает подписку на расширенные возможности, получает детальную расшифровку, консультируется в приложении с врачом



цифровой медицинский компаньон

# Технологичность и иновационность



NLP-алгоритмы

Прогнозная аналитика

Синхронизация с ІоТ-устройствами

Повышение медицинской грамотности населения

Персонализированные рекомендации



## Рынок

PAM 75 198 200 000 py6.

TAM

68 362 000 000 py6.

SAM

20 508 600 000 py6.

SOM

1 978 900 000 py6.

### Масштаб и перспективы



Государственная поддержка



Национальный проект "Здравоохранение"



Стратегия Минздрава России



Развитая система ГИС





## **Укрепление** позиций

6-12 мес.

#### Региональная экспансия

12-24 мес.

#### Продуктовая диверсификация

24-36 мес.

#### Международная экспансия

36+ Mec.

1

Расширение функционала

50 000 активных пользователей

8-10% конверсия в платную подписку

*5+* интегрированных лабораторий

Охват городовмиллионников по РФ

200 000 активных пользователей

Запуск *B2В* направления (медклиники)

75+ интегрированных лабораторий *B2B-решения* для страховых компаний

7000000 активных пользователей

Полная интеграция в электронные медкарты, ОМС

10 страховых компаний-партнеров

Выход на рынки *ЕАЭС*, *Ближнего Востока*, *БРИКС* 

5 000 000 активных пользователей

Адаптация под международные стандарты

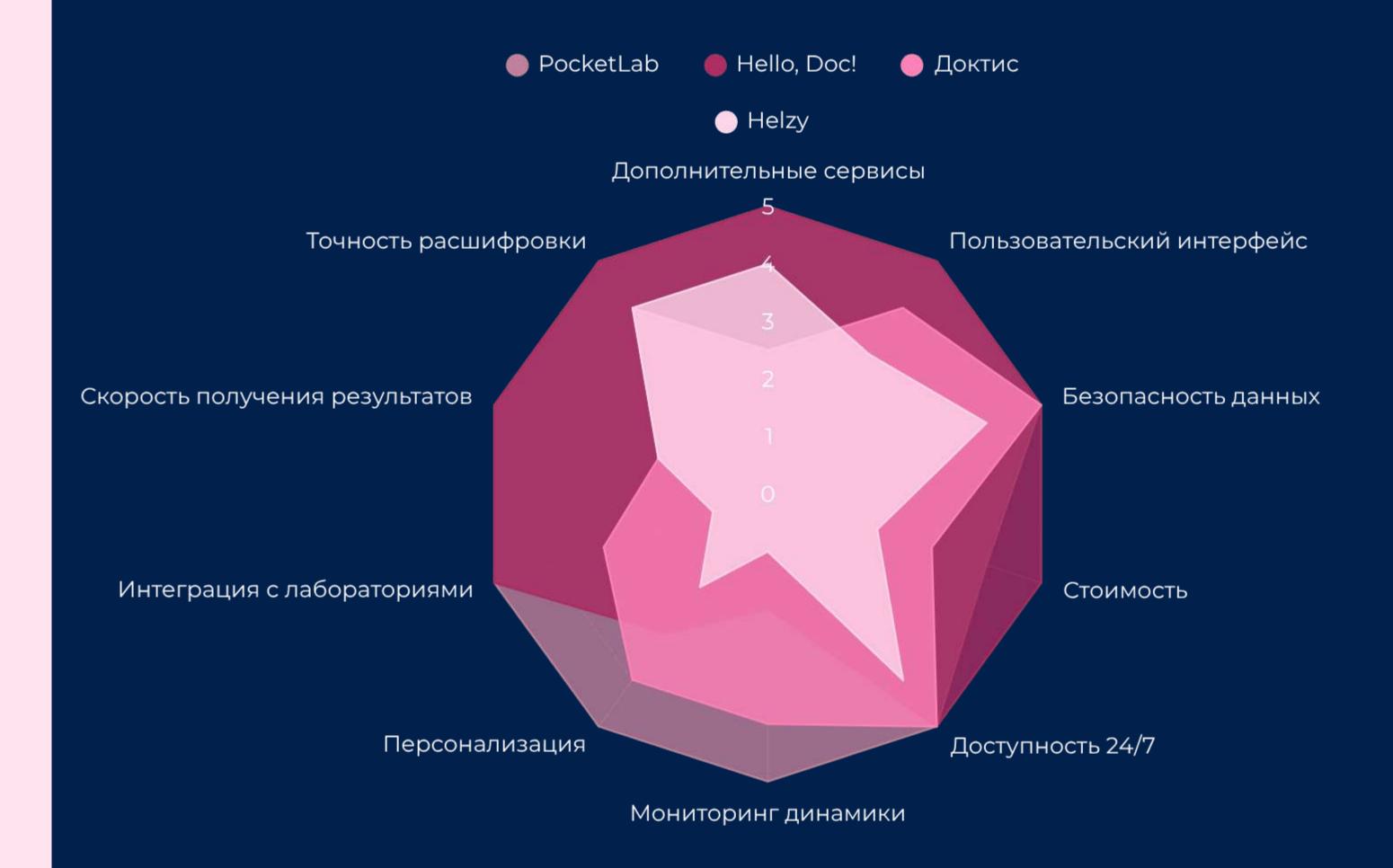
Мультиязычная ИИплатформа на основе квантовых вычислений

## **ЛИДЕРСТВО** среди ИИ сервисов для расшифровки анализов

## **5 МЛН** охват пользователей уже к **2027 году**









# Бизнес-модель

#### Ключевые партнеры:

- Медицинские лаборатории, предоставляющие анализы для расшифровки - Поставщики технологий и оборудования для обработки данных

#### Ключевые активности:

- Разработка и поддержка приложения для расшифровки медицинских анализов - Сбор и обработка данных от медицинских лабораторий - Развитие маркетинговой стратегии для привлечения клиентов

#### Ключевые ресурсы:

- Команда разработчиков и технических специалистов - Доступ к базе данных медицинских анализов - Финансовые ресурсы для развития и бизнеса

## **Ценностные** предложения:

-Уникальнаяфункция расшифровки медицинских анализов -Удобный интерфейс и быстрый доступ к результатам анализов -Безопасность и конфиденциальность данных клиентов

#### Отношения с клиентами:

-Конфиденциальность и безопасность персональной медицинской информации -Быстрое решение технических проблем - Предоставление качественной и понятной информации, касающихся результатов анализов

#### Каналы сбыта:

- Мобильное приложение дляскачивания на смартфоны и планшеты - Онлайн-платформа для доступа к результатам анализов

#### Сегменты клиентов:

Люди с хроническими заболеваниями Люди, ведущие активный здоровый образ жизни Спортсмены Антидопинговые комиссии, использующие приложение для выдачи спортсменам допуска к соревнованитем.

#### Структура затрат:

- Разработка и поддержка приложения
- Сбор и обработка данных от медицинских лабораторий
- Маркетинговые и рекламные расходы для привлечения

#### Доходные потоки:

- Плата за использование приложения
- Дополнительные услуги по консультации специалистов по интерпретации результатов анализов
-продажа приложения



# Бизнес-модель

#### Ключевые партнеры:

- Медицинские лаборатории, предоставляющие анализы для расшифровки - Поставщики технологий и

#### Ключевые активности:

для расшифровки медицинских анализов - Сбор и обработка цанных от медицинских лабораторий стратегии стратегии я привлечения клиенто

#### Ключевые ресурсы:

(оманда разработчиков хнических специалисто - Доступ к базе данных медицинских анализов Ринансовые ресурсы дл развития и бизнеса

## **Ценностные** предложения:

-Уникальнаяфункция расшифровки медицинских анализов -Удобный интерфейс и быстрый доступ к результатам анализов -Безопасность и конфиденциальность данных клиентов

#### Отношения с клиентами:

безопасность персональной чедицинской информации -Быстрое решение технических проблем - Предоставление качественной и понятной информации, касающихся

#### Каналы сбыта:

быта: Антидо использ вания планшеты этформа

#### Сегменты клиентов:

Люди с хроническими заболеваниями Люди, ведущие активный здоровый образ жизни Спортсмены Антидопинговые комиссии, использующие приложение для выдачи спортсменам допуска к соревновангам.

#### Структура затрат:

- Сбор и обработка данных от медицинских лабораторий - Маркетинговые и рекламные расходы для привлечения

#### Доходные потоки:

- Плата за использование приложения
- Дополнительные услуги по консультации специалистов по интерпретации результатов анализов
-продажа приложения



## Финансы

895 млн рублей прогноз выручки к 2028 году

**РР** 

первоначальные инвестиции млн рублей

23% Показатель WACC

71 268 182 рублей NPV

Полная версия финансовой модели



## Риски

#### сила влияния

Недоверие клиентов к системе анализа их данных на начальном этапе

Технические проблемы и сбои

Недостаточное финансирование проекта

Сложности при работе с приложением у клиентов

Конкуренция на рынке

Непризнание потребителем

Недовольство оформлением и дизайном приложения

Решаемая проблема потеряет актуальность

Проблемы с законодательством



# Модель управления

сила влияния

Сотрудничество с мед университетами, программа «Гарантия точности» с возможностью возврата средств, система «Второе мнение» от врачей

Автономное резервное копирование данных, нагрузочное тестирование перед релизом, создание системы быстрого реагирования

Привлечение венчурного капитала на разных стадиях, госгранты, стратегические партнерства с мед организациями

Пользовательское тестирование всех этапов, база знаний, чат-бот для решения вопросов, регулярные обновления

Патентование ключевых технологических решений, экосистема дополнительных сервисов, агрессивный маркетинг

Партнерство с мед учреждениями для валидации продукта, быстрая адаптация на основе обратной связи

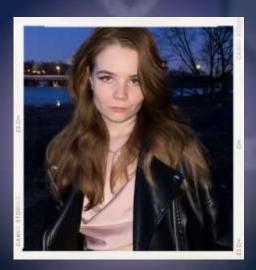
Тестирование A/B, обновления дизайна по обратной связи, возможность персонализации интерфейса

Экспертный совет из мед специалистов, модульная архитектура для быстрой адаптации, новые виды анализов, диверсификация продуктовой линейки

Юристы по мед праву, endto-end шифрование, получение полного пакета лицензий и сертификатов, страхование



# Кошанда



Полина Кудашева

Стратегическое развитие, проектный менеджер



София Крюкова

Маркетинговый директор



**Анастасия** Васильева

Финансовый директор



Элянора Асрян

Врач-эндокринолог



Алексей Родинков

Программист, IT-разработчик



Все свое ношу с собой

pocketlab@mail.ru

+7 (977) 418 01 48