

CONCIERGE GROUP

Бизнес-помощник в рутинных делах

История создания



Начав свой путь в коммерции более 10 лет назад, я осознал, что ключ к успеху бизнеса заключается не только в умении принимать решения, но и в доступе к правильным решениям.

Множество компаний сталкиваются с вызовом выбора оптимального решения из множества предложений на рынке.

Именно из этой необходимости и родилась моя идея создания B2B консъерж-сервиса.

*С уважением к вам и вашему бизнесу,
Кирилл Заруднев*

Наша миссия — снять рутину с заказчика

Мы уже реализовали ряд проектов, которые помогли разным заказчикам, а также готовы к новым проектам абсолютно в разных областях

Маркетинг



- > Снизить стоимость за лид
- > Увеличить количество лидов
- > Ускорить проверку гипотез

Продажи



- > Увеличить активность
- > Повысить эффективность
- > Увеличить опережающие метрики

HR



- > Снизить затраты
- > Ускорить процессы
- > Увеличить eNPS

С чем сталкивается бизнес



Цель компании

Компании имеют глобальные цели, но часто отсутствует понимание средств достижения цели, что приводит к неэффективному использованию ресурсов



Время

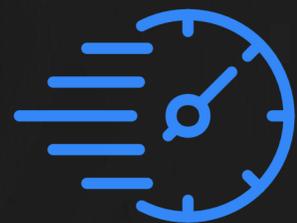
Среднее время закрытия проекта составляет до 3 месяцев и включает поиск решения, встречи, тестирование, подписание и реализацию.



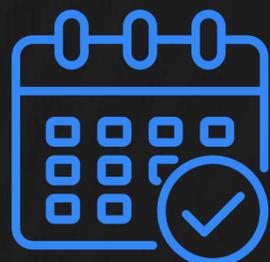
Ресурс команды

Фокус-группы, часто включающие от 1 до 5 человек, тратят до 10 часов каждый на подбор одного решения, что эквивалентно примерно 25 тысячам рублей; иногда не хватает ресурсов для определения ответственного за направление.

Преимущества партнерства



Среднее время поиска подходящего решения до **15 дней**



Экономия времени поиска и уменьшение риска ошибочного выбора продукта



Фокус компании только на **глобальных целях**

Процесс работы

1.

Брифинг

2.

Заключение договора

3.

Поиск лучшего решения

4.

Предоставление решений заказчику

5.

Знакомство с вендором

Тарифы

Start

Разовая

10 000 ₹

- ✓ Диагностика запросов
- ✓ Подбор решения по параметрам
- ✓ Описание решений
- ✓ Организация встречи клиента с вендором

Medium

4 решения

30 000 ₹

- ✓ Диагностика запросов
- ✓ Подбор решения по параметрам
- ✓ Описание решений
- ✓ Организация встречи клиента с вендором

Pro

4 решения

70 000 ₹

- ✓ Диагностика запросов
- ✓ Подбор решения по параметрам
- ✓ Описание решений
- ✓ Организация встречи клиента с вендором
- ✓ Возможное получение доп. условия от вендора*: %, t, варианты оплаты, фикс. цена на X лет
- ✓ Подбор подрядчиков под разработку/интеграцию **
- ✓ Запрос на нестандартные решения ***

Кейсы

Локация

ЛОКАЦИЯ

Внедрив решение, представленное консьержем, мы смогли увеличить объем лидов на 200 в месяц, что помогло перевыполнять планы продаж.

Отзыв представителя клиента

«Мы много чего тестировали, проводили кучу гипотез. Консьерж быстро нам подобрал решение, что на второй месяц уже позволило выйти на необходимый результат»



Ирина

Head of Sales
в «Локация»

Кейсы

Tutgood



Найденная команда разработки за 3 месяца смогла создать образовательную платформу, что позволило получить первых клиентов в течение 1 месяца после запуска

Отзыв представителя клиента

«Этот консьерж стал нашим незаменимым партнером в поиске любых решений. Он не только помогает нам найти лучших поставщиков, но и предоставляет ценные данные о них для правильного принятия решений»



Куан Фам

сооснователь
в «Tutgood»

CONCIERGE
GROUP

Забота не только о бизнесе



Мы сотрудничаем с благотворительным фондом «Футболка дарит жизнь».

Основатели обратили внимание, какое положительное воздействие на больных детей оказывает общение с любимыми спортсменами.

Не смогли остаться равнодушными и решили перечислять процент с каждой продажи в данный фонд.

Контакты для связи

[+7 929 655 95 47](tel:+79296559547)

hello@concierge-group.ru

[tg: @b2b_concierge](https://t.me/@b2b_concierge)

[concierge-group.ru](https://www.concierge-group.ru)