



# HTO 3TO?

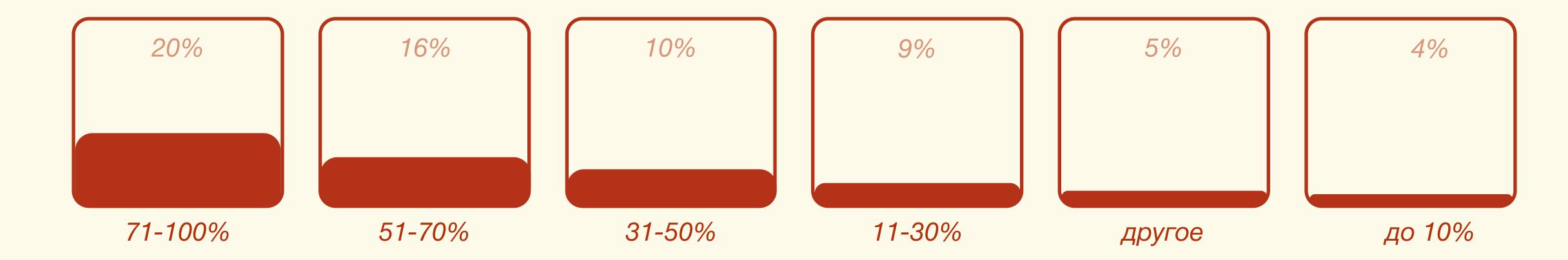
МDА - академия онлайн профессий в сфере дизайна, где каждый сможет найти свое призвание и получить полноценное образование в этой сфере.





### TIPO 5 JIEN A

Рынок образовательных онлайн-курсов в сфере веб-дизайна полон курсами с хорошей теорией, но отсутствие системы мотивации, некачественная коммуникация и плавающая организация не позволяют людям проходить эти курсы до конца.



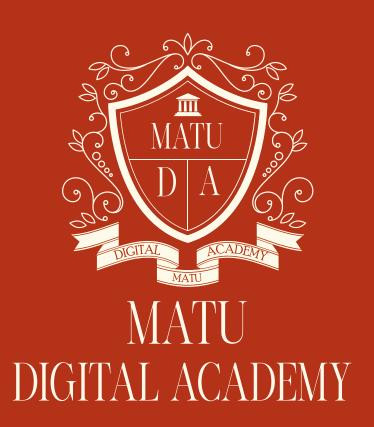
Исследование\*: до конца обучения доходят ученики только 20% онлайн-школ.

<sup>\*</sup>Венчурный инвестор Алексей Соловьёв вместе с основательницей продюсерского центра онлайн-образования MyProduce Александрой Дорофеевой провели исследование рынка онлайн-образования в России

### PEILEHME

Решением этой насущной проблемы является наш проект «MATU Digital Academy».

Это Академия в сфере онлайнпрофессий в сфере дизайна, п<u>остроенная на совмещении обучения</u> в формате «онлайн-университета» и мягкого поддерживающего комьюнити.







### PEILEHME

Таким образом, студент вписан в конкретную структуру, имеет поддержку со стороны кураторов и учеников, усваивает микс твердых дизайн-навыков и развивается в этой сфере.

Люди приходят к нам с нуля и продвигаются в выбранных направлениях по ступеням дальше. После обучений они могут работать как на фрилансе, так и в офисе - его научат всему.

### ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ ПРОЕКТА



1. Девушки 16-18 лет, обучающиеся в школе/ колледже, желающие начать работать и совмещать это с обучением





3. Девушки 18-30 лет, желающие начать зарабатывать на своем хобби и совмещать удаленную работу с жизнью в декрете

2.Девушки 18-28 лет, желающие монетизировать свои навыки, сменить профиль работы



#### Что умеет этот бот?

нажимай на кнопку start/начать, чтобы пройти регистрацию на вебинар «5 шагов по выходу на 70 тыс.руб. на веб-дизайне этой весной» 🚞

далее я все тебе расскажу

11 марта

#### привет! рады тебя видеть 🖤



бесплатный весенний вебинар о заработке на веб-дизайне пройдет 21 марта в 19:00 по МСК 🌦

после регистрации тебе будет доступен канал вебинара, там тебя ждет много полезного: уроки, подкасты, закулисье работы дизайнера и истории тех, у кого уже получилось 🎹

чтобы зарегистрироваться, введи в ответ на это сообщение свой номер телефона, или нажимай кнопку 🖣 (обещаю, звонить не буду)

👥 это последний шаг для того, чтобы попасть на вебинар

09:20

### **50**T

Мы создаем бот - поддержки, который будет вести ученика во время практической части обучения.

Каждый день ученик будет получать задания и советы по прохождению курса, бот будет принимать задания студентов и высылать за них подарки, по итогу всех выполненных заданий студенты получают призы:

сертификаты, доступ к секретному вебинару, день с учеником, встреча на бранче, билет на концерт и многое другое.



# ПРОДУКТОВАЯ ЛИНЕЙКА

Трипваер: 5 дневный интенсив по заработку на дизайн услугах с нуля.

Флагманский: курс "Taplink Academy" - курс по созданию мобильных сайтов с нуля.

Флагманский: курс "SMM-дизайн" - курс по визуальной упаковке социальных сетей.

Флагманский: курс "Academy by Tilda" - курс по созданию полноценных сайтов.

Флагманский: курс "Графический дизайнер" - курс по созданию логотипов и упаковки бизнеса.

Интенсив: дизайн Taplink для продвинутых. Интенсив: упаковка YouTube и Телеграм. Интенсив: создание и упаковка платформ обучения на Tilda.

Интенсив: упаковка GetCourse для онлайн-курсов.

Библиотека HTML-кодов. КУРС ПОД НАЗВАНИЕМ «АКАДЕМИЯ TAPLINK»



КУРС ПОД НАЗВАНИЕМ «АКАДЕМИЯ TAPLINK»

5 модулей, большая библиотека кодов, прямые эфиры, практикум, мерч, выпускной, создание сайтов для реальных бизнесов и многое другое.

на курсе есть все, как в университете: общие сборы, собрания, рейтинг и многое другое.



# КУРС ПОДНАЗВАНИЕМ «SMM-ДИЗАЙН»



S/M/M DESIGN

объединяя возможности.





# POCTIPOEKTA



Проект существует чуть больше года, начиналось все с одного курса, а далее это все переросло в академию профессий.

### ЯНВАРЬ 2023

- Затрачено на создание курса 800 рублей (тариф сайта)
- Бесплатный интенсив снят в домашних условиях
- Курс проходит в телеграмме, смогли набрать 130 человек
- На курсе один тариф
- Провели мини встречу с выпускникам.

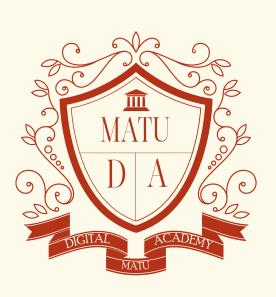


### ИНОЛЬ - ОКТЯБРЬ 2023

- Перешли на платформу GetCourse
- Провели ребрендинг
- Полностью упаковали его
- Сделали три тарифа
- Собрали команду кураторов,
- Провели масштабный выпускной
- Выпустили свой мерч, собрали на курсе 300 человек
- Сделали аккаунт академии и продвигаем его.



### НОЯБРЬ 2023.



- Создаем большую Академию профессий
- Перезаписываем уроки в профессиональной студии и с командой операторов
- Добавляем популярных спикеров на курс
- Расширяем продуктовую линейку
- Строим большую команду
- Готовимся к масштабному запуску
- Ведем ТГ канал академии и Ютуб.
- Запустили 2 поток СММ-дизайна



ДО/ПОСЛЕ



### ЯНВАРЬ МАРТ 2024

- Создаем продуктовую линейку
- Работаем с тендерами
- Проводим 2 потока Академии Таплинк
- Проводим и создаем 3 интенсива из продуктовой линейки
- Начинаем процесс получения лицензии на продукт
- Проводим встречи с учениками
- Проводим 2 вебинара

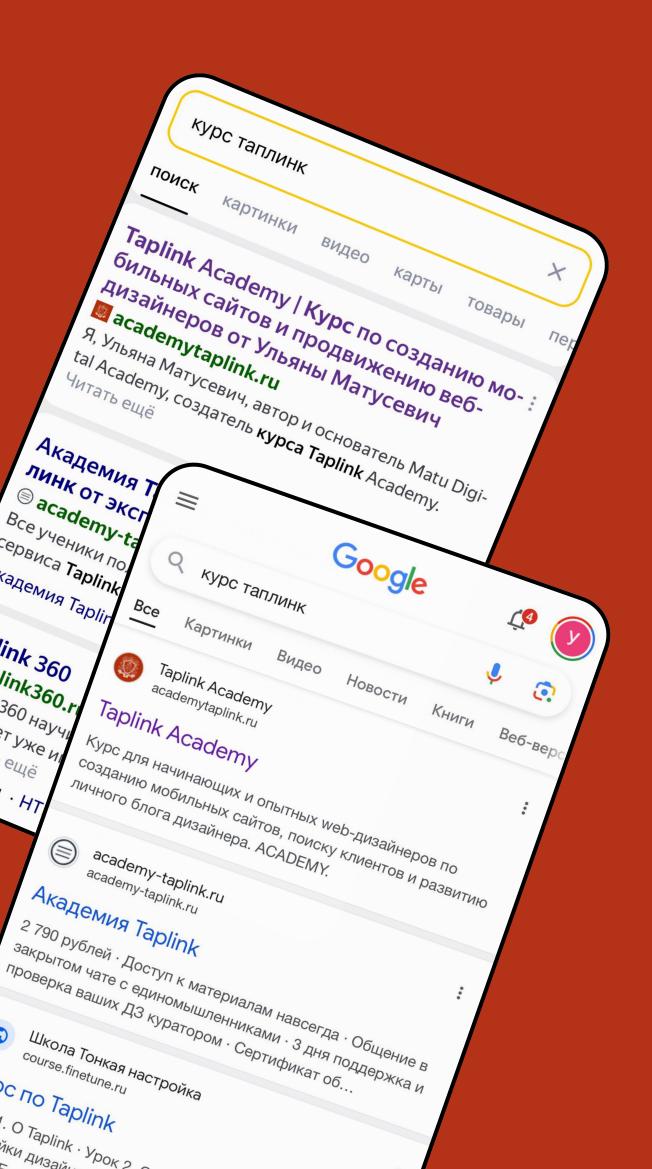


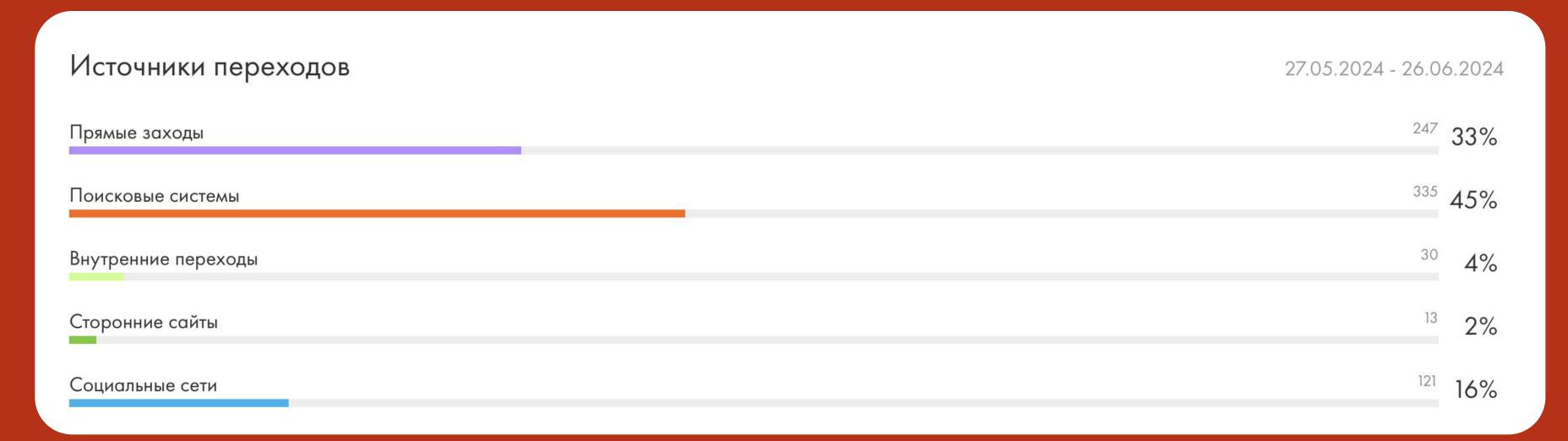
### ИНОНЬ

- Запускаем продукт продукт по Tilda
- Упаковываем все новые продукты
- Создаем вечные воронки
- Создаем свое приложение
- Расширяем команду
- Уходим от концепции "все строится на создателе", убираем личный бренд основателя от академии



### КУРС ПО ТАПЛИНК ПЕРВЫЙ В ПОИСКОВЫХ СТРОКАХ:





По статистике сайта Академию узнают благодаря поисковой строке больше, чем из социальных сетей.

Мы не вложили ни рубля, сайт вышел на первое место САМ.

### ЮРИДИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ПРОЕКТА

- Патентная система налогообложения
- Код ОКВЭД: 85 Деятельность в области образования
- Договор оферты, политика конфиденциальности, согласие на обработку персональных данных

#### Публичная оферта

на заключение договора об оказании услуг

#### 1. Общие положения

г. Москва. 04.03.2024

1.1. Индивидуальный предприниматель Матусевич Ульяна Васильевна (ОГРНИП 320402700026002), именуемый в дальнейшем Исполнитель, адресует настоящий договор-оферту (далее по тексту - Договс оферта или Договор) любому лицу (неопределенному кругу лиц), именуемому в дальнейшем Заказчик, кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ). В ъля (статьи 182, 185 Гражданско оспользоваться услугами

1.2. В соответсть

Политика в отношении обработки персональных данных 04.03.2024

Настоящая политика обработки персональных данных составлена в соответствии с требованиями Федерального закона от 27.07.2006. № 152-ФЗ «О персональных данных» (далее — Закон о персональных данных) и определяет порядок обработки персональных данных и меры по обеспечению безопасности персональных данных, предпринимаемые ИП Матусевич Ульяной Васильевной (далее — Оператор). 1.1. Оператор ставит своей важнейшей целью и условием осуществления своей деятельности соблюдение

прав и свобод человека и гражданина при обработке его персональных данных, в том числе защиты прав на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну.

1.2. Настоящая политика Оператора в отношении обработки персональных данных (далее — Политика) применяется ко всей информации, которую Оператор может получить о посетителях веб-сайта

### https://academytaplink.ru.

2.1. Автоматизированная обработка персональных данных — обработка персональных данных с помощью средств вычислительной техники.

едерации (ГК РФ), в случае ское лицо, производящее 438 ГК РФ акцепт оферты

й) к заключению договор держит все существеннь

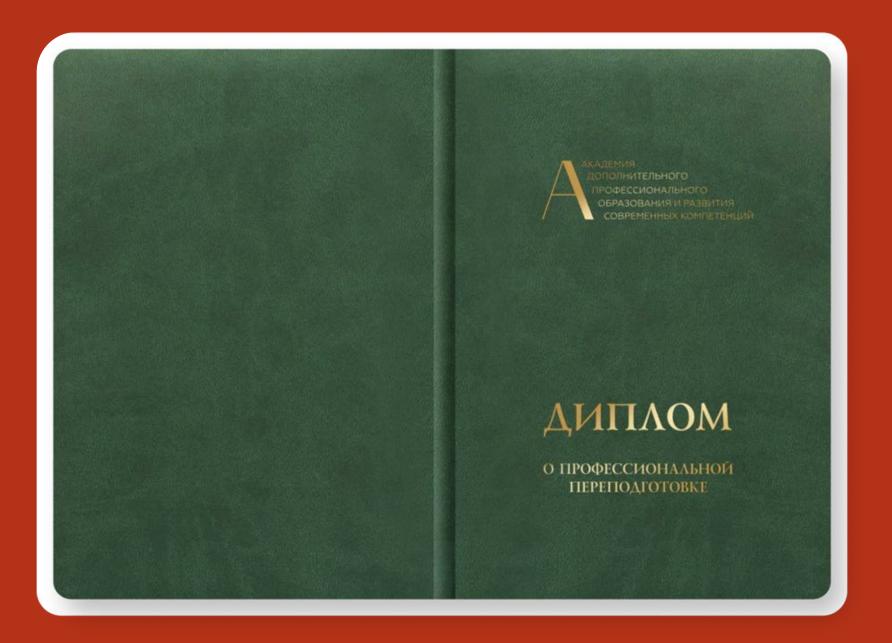
казанные в Договоре-

### ДОГОВОР ОФЕРТЫ



# ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ АКАДЕМИИ

По состоянию на 06.07.2024 года «Matu Digital Academy» находится в стадии получения государственной лицензии на предоставление образовательных услуг.

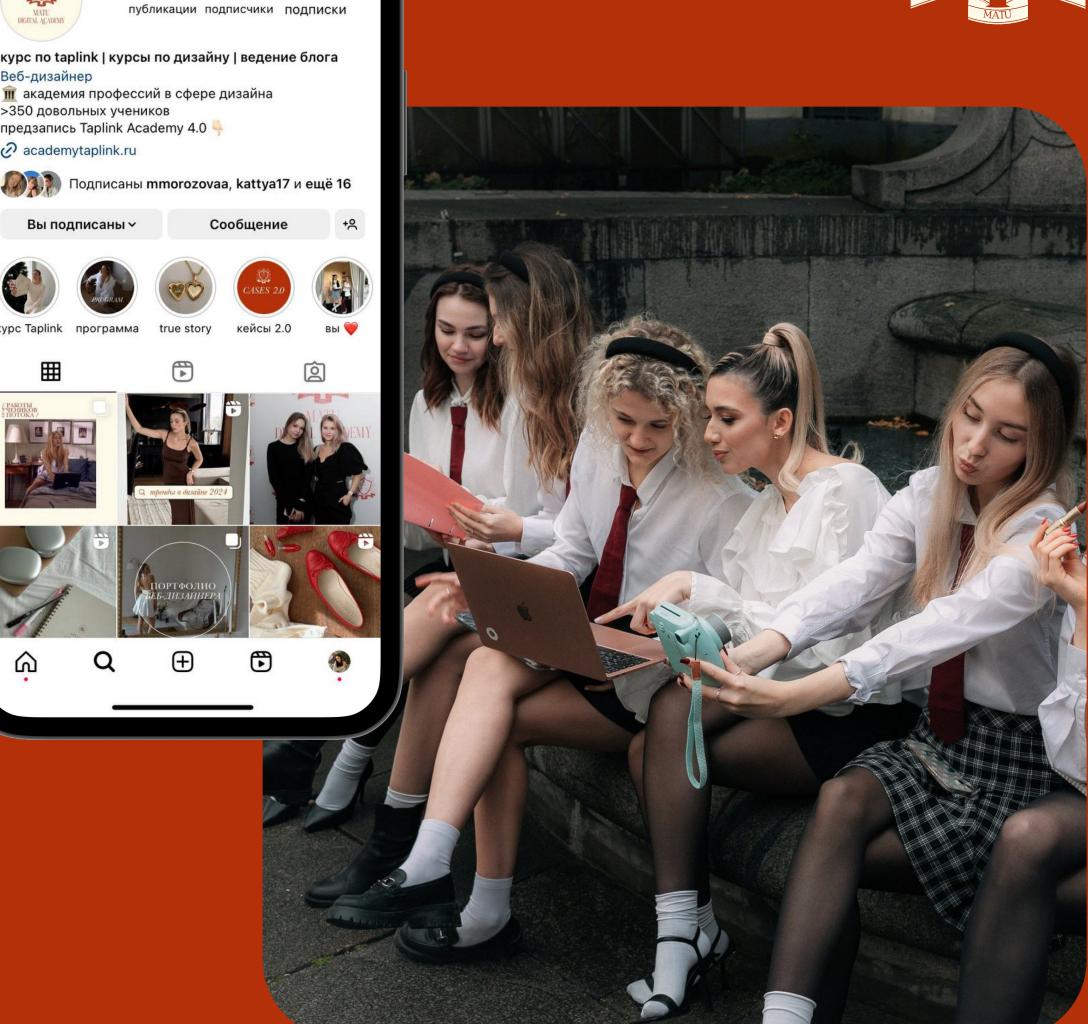




# СТАРТАП ОРИЕНТИРОВАН НА ЕДТЕСН РЫНОК (РЫНОК ОНЛАЙНОБРАЗОВАНИЯ).

«Вопреки прогнозам и ситуации в стране, рынок онлайн-образования в 2022 году вырос на почти 18%, хотя еще весной он показывал падение.» - Forbes.

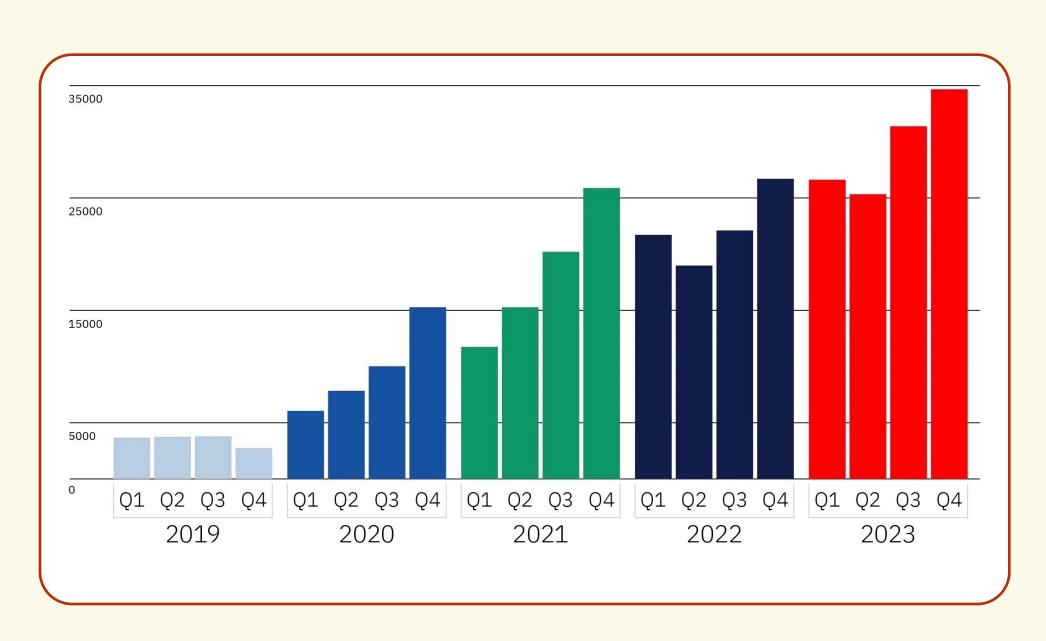




0

Результаты открытого исследования рынка EdTech, согласно которому в 2022 году суммарная выручка рынка онлайн-образования составила 87 млрд ₽, что в 4 раза меньше показателей предыдущего года.



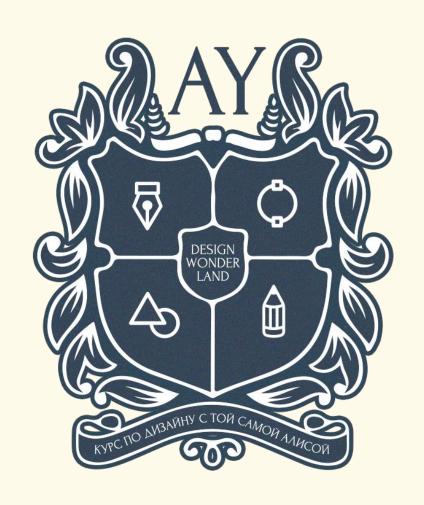


В 2023 году рынок онлайн-образования вырос более чем на 30% в сравнении с 2022 годом, в деньгах: более 120 млрд. Еще более стремительным оказался рост в 2023 году, где был отмечен прирост квартальных продаж в 35% по сравнению с предыдущим периодом.

### KOHKYPEHTЫ



- Онлайн-школа дизайнпрофессий «Penta School»
- Онлайн-школа дизайнпрофессий «Design Wonderland»
- Онлайн-школа дизайнпрофессий «Unid-school»







# ПРЕИМУЩЕСТВА



VS



Онлайн-школа дизайнпрофессий «Design Wonderland»



Онлайн-школа дизайнпрофессий «Penta School»



/S



Онлайн-школа дизайнпрофессий «Unidschool»

- больше материалов и уроков, 4 личных проекта в портфолио во время обучения
- основы доп. профессий:
- доп. материалы: трекер привычек, библиотека HTML-кодов, лекция по масштабированию
- геймификация: чат-бот с заданиями для челленджами

- больше материалов и уроков
- КОМЬЮНИТИ
- основы доп. профессий:
- доп. материалы: трекер привычек, библиотека HTML-кодов, лекция по масштабированию
- упаковка блога
- геймификация: чат-бот с заданиями для челленджей

- упаковка блога в Instagram
- основы доп. профессий: блогер, графический дизайнер, создатель презентаций, SMM, сайты на Tilda
- доп. материалы: трекер привычек, библиотека HTML-кодов, подборка шрифтов, гайд по плагинам и мокапам и др.
- геймификация: чат-бот с заданиями для челленджей

# ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Создание портфолио прямо во время обучения.



Работа с реальными проектами брендов.



Бот, который помогает отслеживать свои результаты.











# БИЗНЕСМОДЕЛЬ

### Ключевые партнеры:

- Система предоставле ния материалов на обучении.
- Системы обработки платежей.
- Сайт и социальные сети

### Ключевые виды деят.:

- Разработка уроков и материалов обучения.
- *Маркетинг* привлечения учеников.

### Ключевые ресурсы:

- Платформа GetCourse
- Лицензия на продукты.
- Команда
- Бренд

### Ценностные предложения:

• Образователь ная программа с практической частью на реальных проектах с сопровожден ием бота и системой мотивации 24/7.

### Взаимоотношения с клиентами:

- Социальные сети
- Связь через сайт
- Возможность оставить отзыв в личном кабинете

#### Каналы сбыта:

- Сайт академии
- Youtube-канал
- Запрещенная соц.сеть

### Потребительские сегменты:

- 10-11-классники(цы), желающие начать работать на фрилансе, совмещая учебу в школе Девушки от 20 до 30 лет, желающие расширить свои компетенции в вебдизайне
- Девушки от 20 до 30 лет, желающие обрести новую профессию во время декретного отпуска

#### Структура издержек:

- Съемки и упаковка онлайн-продуктов
- Содержание платформы для обучение, домена, тарифа на сайте
- Заработная плата сотрудникам
- Процент от рассрочек клиентов
- Сборы на обработку платежей

#### Потоки поступления доходов:

- Предоставление клиенту доступа к курсу
- Тендеры от клиентов

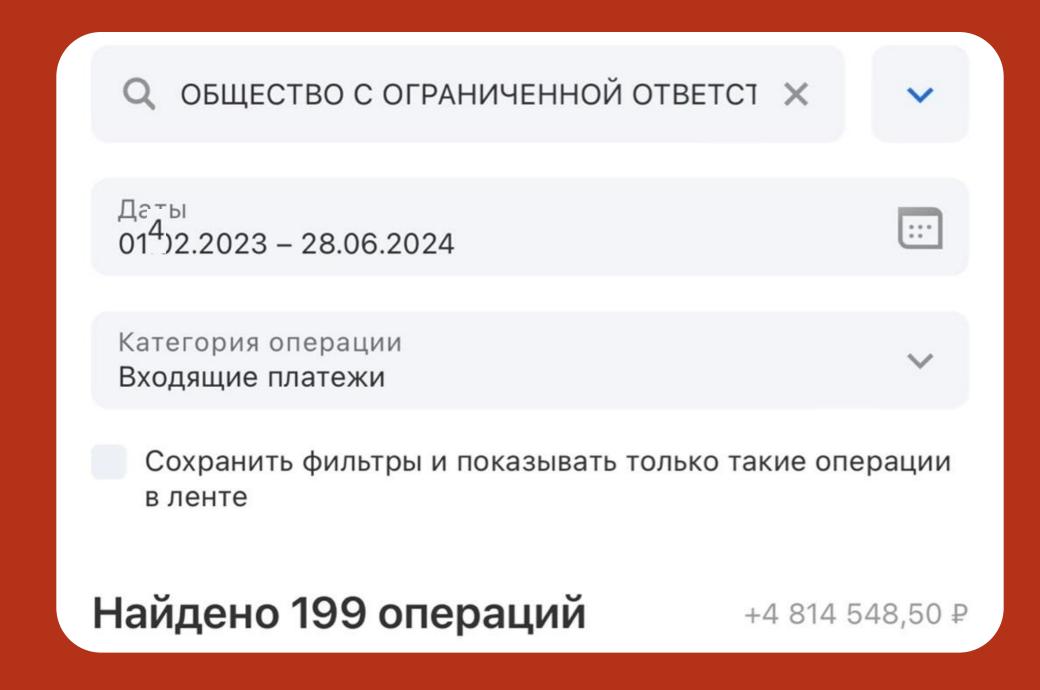
# ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ



- Планируемая выручка составила 37 329 120 рублей за первый год и 40 284 120 рублей за второй, что в общей сумме составило 77 613 240 рублей.
- Планируемая **EBITDA** составила **26 400 016** рублей за первый год и **29 181 473** рублей за второй, что в общей сумме составило **55 581 490** рублей.
- Планируемая чистая прибыль 25 577 791 рублей за первый год и 28 246 032 рублей за второй, в общей сумме за два года 53 823 824 рублей.
- Рентабельность по EBITDA составила, по годам: 71% и 72%.
- Рентабельность по чистой прибыли составила, по годам: 69% и 70%.



### ПОДТВЕРЖДЕНИЕ ОПЕРАЦИЙ ОНЛАЙН - АКАДЕМИИ





**282** платных заказов *8 626 881 руб.* **116** оплачено 41.13% **3 156 816 руб.** 

**141** актуальных 4 667 140 руб.

2 предоплат - 8 980 руб. осталось - 64 000 руб.

### ОСНОВНЫЕ РИСКИ:

- Отключение или запрет на использование интернет-сервисов и платформ, социальных сетей.
- Снижение платежеспособности населения.
- Деятельность конкурентов по подрыву репутации.
- Деятельность мошенников (незаконное распространение материалов обучения).
- Недостаток ресурсов для выхода на стабильные обороты
- Недостаток продуктов для повторного привлечения клиента
- Критические разногласия в работе команды







#### УЛЬЯНА МАТУСЕВИЧ

Основатель, создает все продукты, прогревы и в целом все процессы.



#### СОФИЯ ЛЬВОВА

Организация всех процессов, поиск подрядчиков, продюсирование съемок и контента, реализация идей.



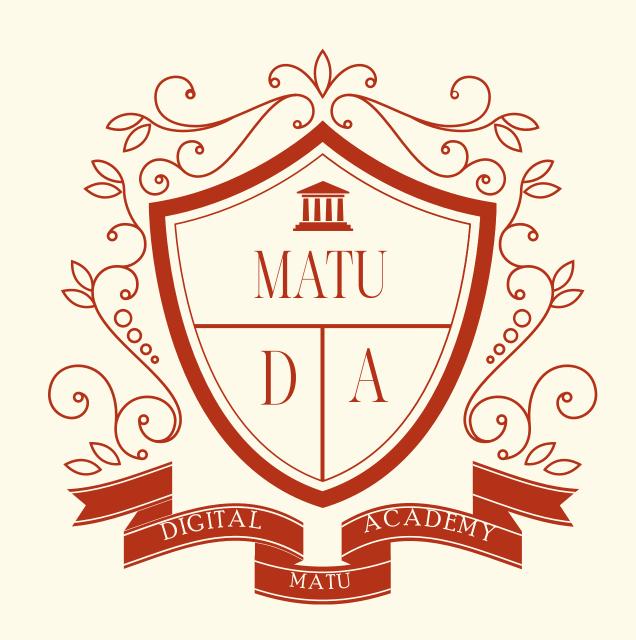
АНАСТАСИЯ АЛЬШИНА

Общение с клиентами, техническая часть обучения.

### КОНТАКТЫ:

Почта: matu998@mail.ru

Номер телефона: +7-919-033-14-94 Телеграм: @matu\_90, @Saaphiaa, @nasttos.



### ЧЕМ МЫ ОТЛИЧАЕМСЯ ОТ ДРУГИХ ШКОЛ?

### 🔀 нетология

- не наша ЦА
- специализация не по одному направлению (дизайну), а по множеству направлений
- абсолютно разные продукты и их наполнения
- долгая обратная связь от кураторов
- постоянные временные задержки обратной связи по проверке заданий
- нет системы мотивации, все построено на самодисциплине
- недостаточная обратная связь от преподавателей
- много неактуальной информации, не соответствие трендам

### Skillbox

- не наша ЦА
- специализация не по одному направлению (дизайну), а по множеству направлений
- абсолютно разные продукты и их наполнения
- долгая обратная связь от кураторов
- постоянные временные задержки обратной связи по проверке заданий
- отсутствие комьюнити
- нет системы мотивации, все построено на самодисциплине
- много технических проблем

### Яндекс Практикум

- не наша ЦА
- специализация не по одному направлению дизайну), а по множеству направлений
- абсолютно разные продукты и их наполнения
- много технических проблем
- долгая обратная связь от кураторов
- постоянные временные задержки обратной связи по проверке заданий
- нет системы мотивации, все построено на самодисциплине



- не наша ЦА
- специализация не по одному направлению,
- абсолютно разные продукты и их наполнения
- долгая обратная связь от кураторов
- временные задержки обратной связи по проверке заданий
- нет системы мотивации, все построено на самодисциплине
- много неактуальной информации, не соответствие трендам
- нет созвонов с преподавателями

### HO CAMOE IJIABHOE!

Создание портфолио прямо во время обучения.



Работа с реальными проектами брендов.



Бот, который помогает отслеживать свои результаты.







Оффлайн выпускной в Москве после обучения.



Подарки лучшим студентам на курсе.



Диплом гос. образца от академии.

# ОРГАНИЗАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ

РУКОВОДИТЕЛЬ

руководитель отдела маркетинга

руководитель тех.отдела

руководитель отдела заботы руководитель отдела продуктов

smm-специалист

технический специалист менеджер по продажам

методолог

рилсмейкер

сайтолог

руководитель кураторов проджект менеджер

монтажер

специалист по ботам кураторы в чатах

спикеры

копирайтер

графический дизайнер специалист по тендерам

организатор мероприятий

### ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ СТРУКТУРА

О\_ступень: «Трипваер к любому продукту»

Прохождение бесплатного любого интенсива.

1 ступень: «Бакалавриат» Любой флагманский продукт(Taplink, SMM-дизайн, Tilda, Графический дизайнер).

получение диплома о прохождении обучения.

2 ступень: «Магистратура» Интенсив (Taplink для продвинутых, Упаковка Youtube/ Telegram, создание и упаковка платформ обучения на Tilda, упаковка GetCourse)

получение диплома о прохождении обучения.

3 ступень: «Аспирантура»

Онлайн-обучение по подготовке своих продуктов, ведению студентов и работе с ними.

лолучение диплома о прохождении обучения.

4 ступень: «Кураторство»

Ведение своей группы студентов, сопровождение и доведение до результатов.

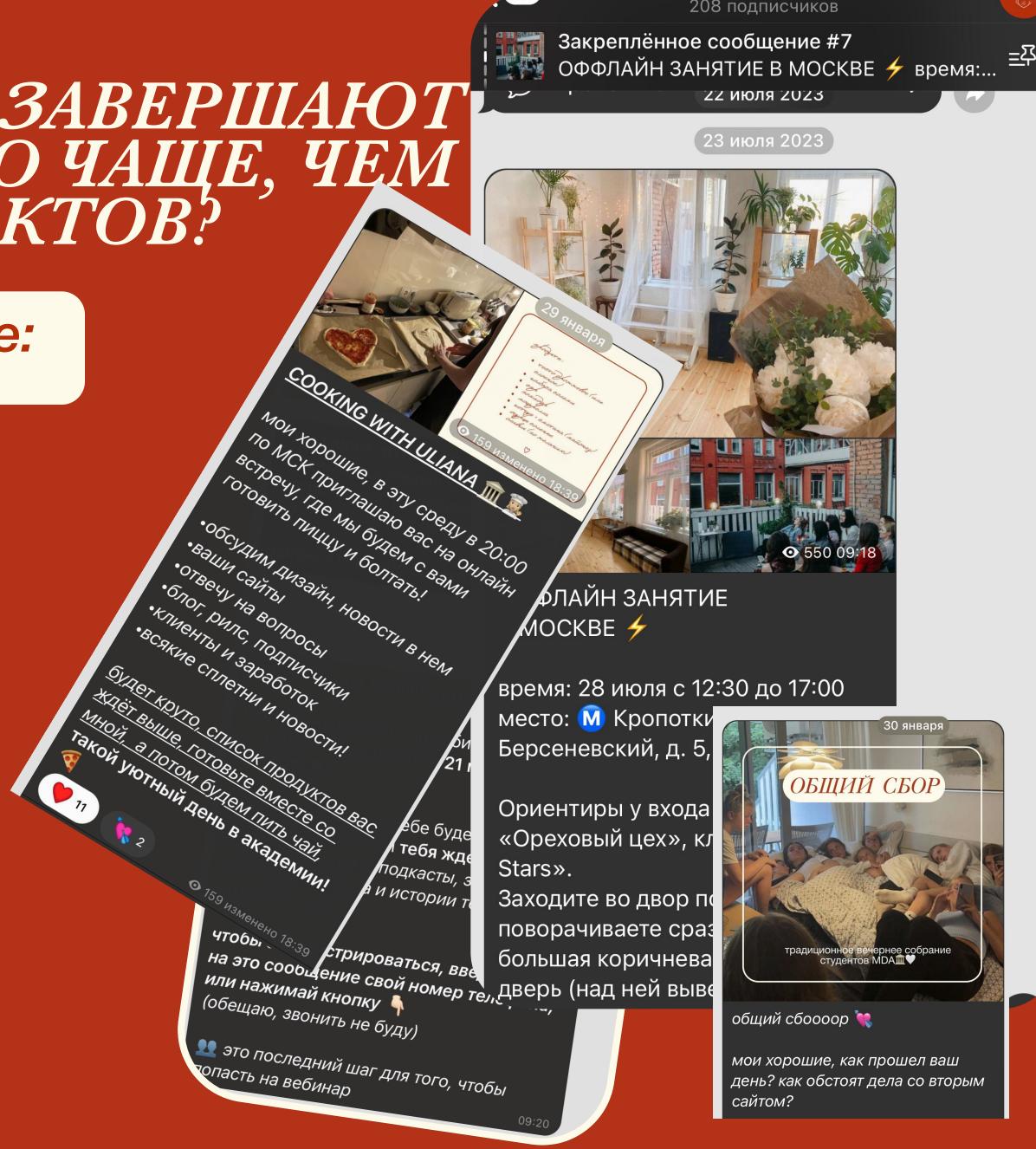
5 ступень: «Устроиство в отдел»

Работа в команде MDA и запуск своего продукта в рамках академии.

ПОЧЕМУ СТУДЕНТЫ MDA ЗАВЕРШАЮТ СВОЕ ОБУЧЕНИЕ НАМНОГО ЧАЩЕ, ЧЕМ СТУДЕНТЫ ДРУГИХ ПРОЕКТОВ?

Система мотивации содержит в себе:

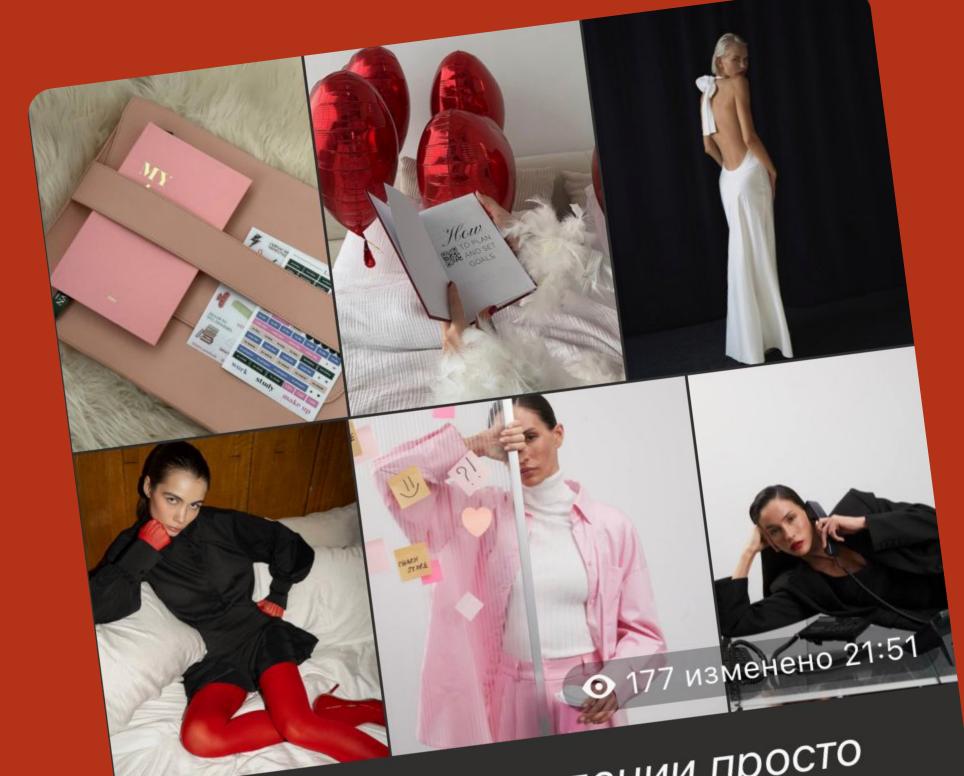
- свою группу, которая создается исходя из интересов стулента, после заполнения анкеты
- оффлайн встречи для студентов из разных городов
- общий чат со студентами
- бот-помощник с проверкой заданий и конкурсы для тех, кто сдал все задания
- традиции, вечерние сборы
- кураторскую систему



ПОЧЕМУ СТУДЕНТЫ MDA ЗАВЕРШАЮТ СВОЕ ОБУЧЕНИЕ НАМНОГО ЧАЩЕ, ЧЕМ СТУДЕНТЫ ДРУГИХ ПРОЕКТОВ?

Практика и работа с реальными бизнесами.

У студентов на любом из флагманских продуктов есть возможность получать реальный опыт во время обучения. Так наши ученики разработали сайт для подкаста "Restart", интернет-магазина свечей ,интернет-магазина ювелирных украшений и многое другое.



бренды на этом задании просто офигеть какие крутые, работаю с каждым их них, с удовольствием согласились дать вам возможность поработать с их материалом!

### МАТРИЦА РИСКОВ

or <del>ja</del>						
СТЕПЕНЬ	Критичес -кая					
	Очень высокая			Отключение платформ и сервисов	Незаконное распространение материалов	
	Высокая		Недостаток продуктов для повторного привлечения			
	Средняя	Деятельность конкурентов по подрыву репутации	Снижение платежеспособ- ности населения	Недостаток ресурсов для масштабирова- ния		
	Мини- мальная	Критические разногласия в работе команды				
		0-20%	21-40%	41-60%	61-80%	81-100%
ВЕРОЯТНОСТЬ ВОЗНИКНОВЕНИЯ						