

SMART FOUNDRY HUB



ИННОВАЦИОННАЯ
ЦИФРОВАЯ ЭКОСИСТЕМА для
АВТОМАТИЗАЦИИ ЛИТЕЙНОГО
ПРОИЗВОДСТВА



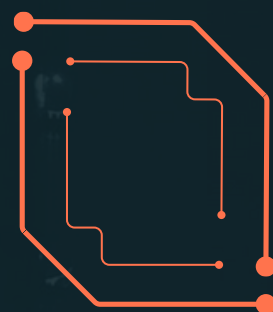
КЛЮЧЕВАЯ ПРОБЛЕМА

Низкая прозрачность и управляемость производственных процессов. Сегодня большинство заводов по-прежнему работают в аналоговом режиме — с бумажными журналами, визуальным контролем качества и неполной аналитикой по энергопотреблению, простоям и браку. Это приводит к росту себестоимости, нарушению сроков поставок и потере конкурентоспособности.





ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ



Устаревшие технологии

Использование ПГС и других устаревших методов литья



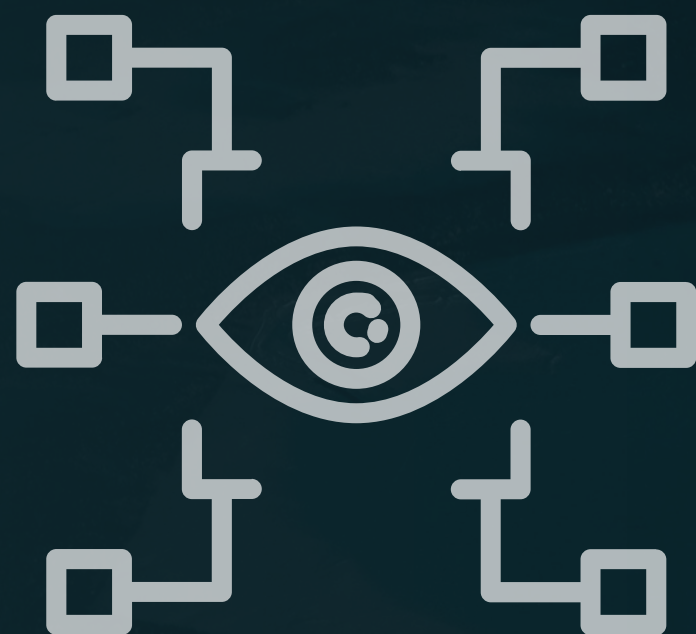
Низкий уровень технического перевооружения

Не соответствие современным требованиям по точности, производительности и энергоэффективности.





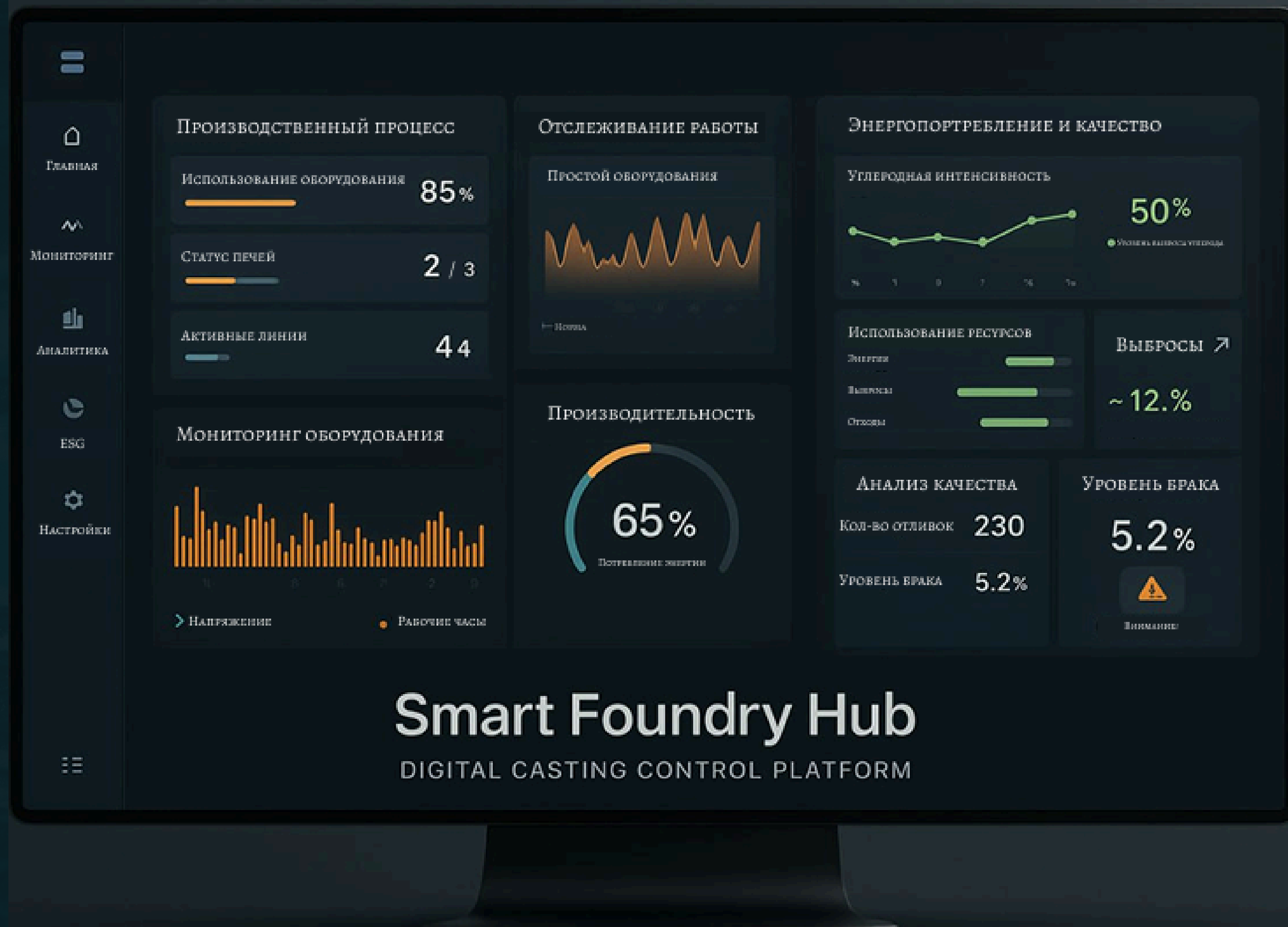
НАШЕ РЕШЕНИЕ



Мы предлагаем создать умную литейную экосистему, которая объединит в себе цифровую платформу, систему мониторинга оборудования и инструменты для управления производством на основе данных

Другими словами, создать цифровое «сердце» литейного цеха, где всё — от работы станков до анализа сплавов и энергозатрат — отображается в одном окне в реальном времени.





ПОЧЕМУ РЫНОК НУЖДАЕТСЯ В НАС?

Боли

Отсутствие прозрачной аналитики,
высокие производственные потери,
низкая энергоэффективность,
сложность интеграции

Цель

Повысить эффективность и
управляемость литейного
производства

Поиск

Предприятия ищут
самостоятельные пути
цифровизации и автоматизации,
анализируют предложения



КОНКУРЕНТЫ

	ENCOST	ПОТОК-7	Smart Foundry Hub 
Комплексность решения	Только система мониторинга	Только система мониторинга	Объединяет не только мониторинг, но и предиктивную аналитику брака, цифровой двойник цеха, модуль ESG-отчётности и интеграцию с ERP/MES-системами
Интеграция и масштабируемость	Работают как отдельные системы	Работают как отдельные системы	Smart Foundry Hub можно встраивать в действующую ИТ-инфраструктуру предприятия, обеспечивая единую цифровую среду и централизованный контроль



ОБЪЕМ РЫНКА

TAM
7 млрд

РАМ
2.7 млрд

SAM
1.5 млрд

SOM
400 млн

Все литейные площадки, которым потенциально подходит цифровая платформа

Те, кто активно модернизируется и готов инвестировать в цифровизацию

Площадки, где применяются/планируются ЛГМ/ХТС



БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Ключевые партнеры

Российские + ДС литейные и машиностроительные предприятия — пилотные и партнёрские площадки. Разработчики промышленного ПО и систем IoT — интеграторы аппаратной и цифровой части

Ключевые действия

Разработка и внедрение платформы Smart Foundry Hub
Разработка AI-модулей предиктивной аналитики качества сплавов, энергопотребления и простоев. Разработка интерфейса B2B-платформы «Casting-as-a-Service» для заказчиков

Ключевые ценности

Полная цифровизация литейного производства — от печей и смесителей до ESG-учёта; снижение брака и потерь за счёт AI-аналитики; прозрачность; сокращение времени принятия решений и энергорасходов

Взаимоотношения с клиентами

Персонализированная техническая поддержка и сопровождение внедрений. Онлайн-кабинет предприятия с визуализацией производственных данных и дашбордами

ЦА

Ср. и кр. литейные предприятия; инженеринговые центры и интеграторы промышленных решений

Ключевые ресурсы

Платформа Smart Foundry Hub (облачная и локальная версии) IoT-модули мониторинга оборудования и сенсорные системы Серверная инфраструктура и аналитические базы данных. Команда инженеров, программистов и металлургов-технологов. ESG-дашборд и система визуализации OEE-показателей.

Каналы

Прямые B2B-продажи предприятиям литейной и машиностроительной отрасли; Участие в отраслевых форумах и выставках (Иннопром, Металлообработка, Литмаш); Партнёрские интеграции с машиностроителями, инженерными центрами, вузами.

Структура расходов

Разработка ПО, модулей AI-аналитики и IoT-оборудования. Поддержка серверной инфраструктуры и баз данных. Заработная плата команды (разработчики, инженеры, маркетинг) Пилотные внедрения и обучение персонала; PR-кампании, участие в выставках, демонстрации решений.

Потоки доходов

Подписная модель (SaaS) — ежемесячная оплата за использование платформы с возможностью выбора подписки (Smart Core, Smart Insight); Продажа и установка IoT-модулей; Консалтинговые, обучающие услуги

РИСКИ

Сложности интеграции SFH

Разработка модульной архитектуры и использование универсальных протоколов обмена данными

Конкуренция и технологическая инерция старых предприятий

Фокус на предприятиях с высоким потенциалом модернизации и предложение гибких тарифных моделей

Снижение доверия

Реализация пилотного проекта на ЖЛМЗ с открытыми результатами

Сопротивление персонала

Проведение обучающих сессий и демонстраций эффективности SFH, формирование внутри предприятия цифровых “амбассадоров”

Нехватка средств

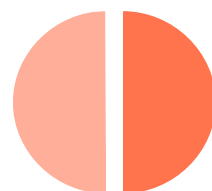
Использование комбинированной модели финансирования



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

Основные источники выручки

Smart Core базовая цифровая экосистема без модуля аналитики брака (**стоимость — 150 000 ₽ в месяц**)



Smart Insight — полный пакет с предиктивной аналитикой, MES-управлением и интеграцией IoT (**стоимость — 500 000 ₽ в месяц**)

SFH

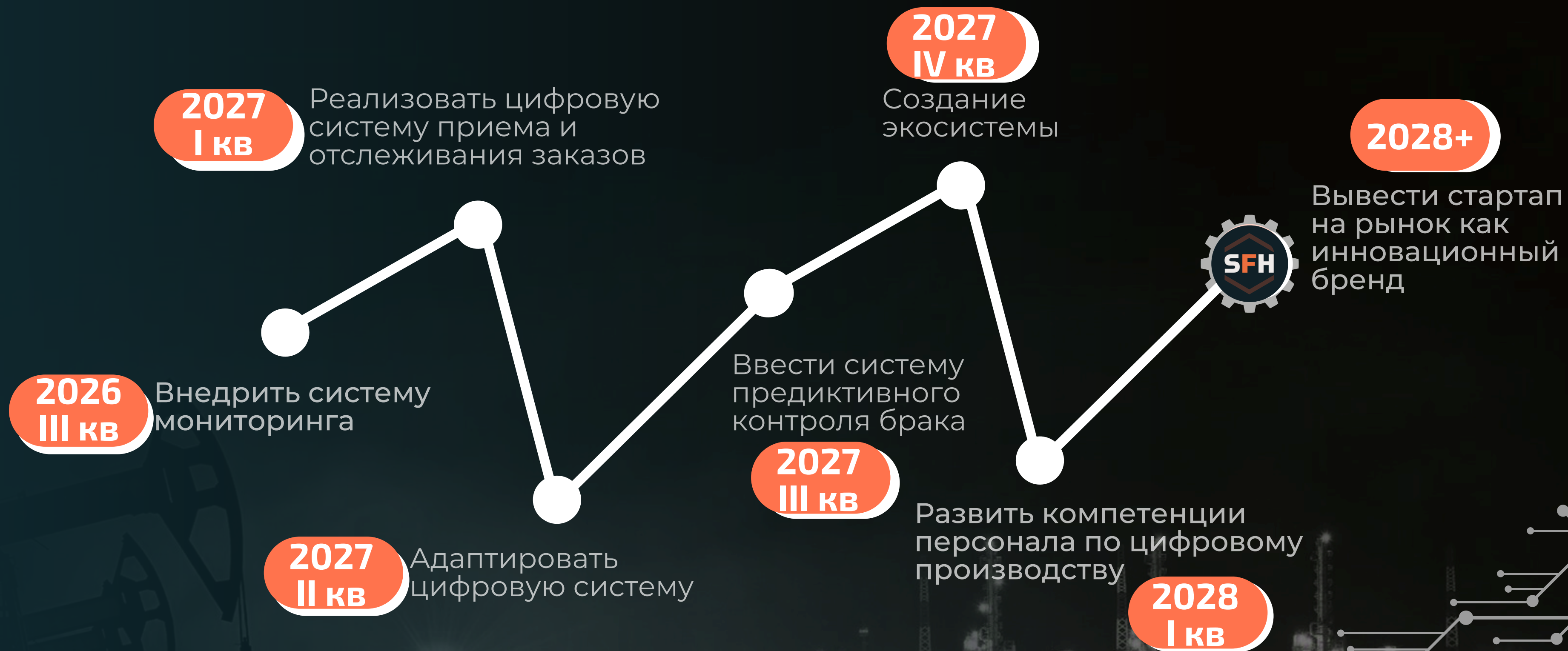


SFH

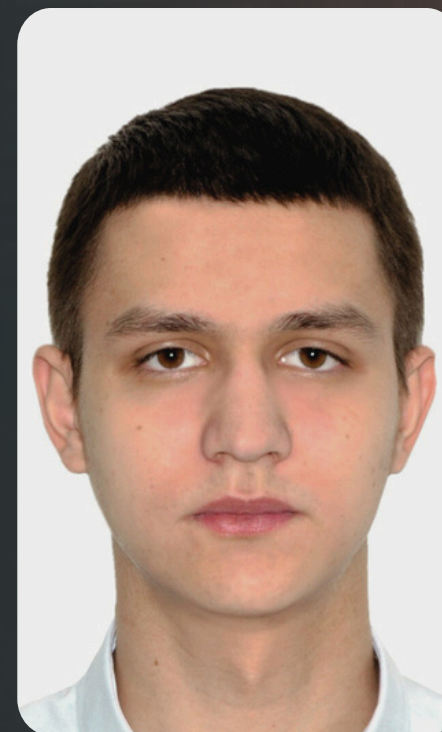
В первый год планируется реализация 18 подписок Smart Core и 5 Smart Insight, что обеспечит совокупную выручку около 26,9 млн ₽.

Чистая прибыль к концу первого года составит порядка 2,4 млн ₽, при точке безубыточности — **в августе 2029**

ДОРОЖНАЯ КАРТА ПРОЕКТА



SMART FOUNDRY HUB



Иванов Иван



Учредитель проекта;
Ответственный за
концепцию, аналитику,
стратегию развития,
дизайн, визуализацию

+7(903) 633-18-05



Вычеров Егор



Учредитель проекта;
Ответственный за
финансовые показатели,
анализ рынка, маркетинг,
стратегия развития

+7(915) 473-04-60