

ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА ДЛЯ ВЫПОЛНЕНИЯ ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ В ФОРМАТЕ СТАРТАПА

«03» Октября 2025 г.

1. Общая информация о стартап-проекте	
Название стартап-проекта	Финтех-сервис «Маяк» для привлечения на фондовый рынок непрофессиональных инвесторов
Число участников стартап-проекта	2
Команда стартапа	1. Владыко Роман Александрович 2. Дубровин Александр Павлович
Новизна стартап-проекта	"Маяк" представляет собой управленческую инновацию в области создания и монетизации доверительных отношений с непрофессиональными инвесторами. Проект демонстрирует переход от транзакционной бизнес-модели к реляционной, где основной актив компании - не технологическая платформа, а способность системно преобразовывать финансовую некомпетентность в уверенную инвестиционную практику.
Технологичность и наукоемкость стартап-проекта	Проект основан на применении технологий искусственного интеллекта и машинного обучения для анализа пользовательских данных, формирования инвестиционных сигналов и персонализированного обучения. Проект "Маяк" представляет собой технологически сложный стартап с выраженной научной компонентой, где конкурентное преимущество формируется за счет синергии IT-решений, научно обоснованных подходов к обучению инвестированию и поведенческой экономики.
Описание стартап-проекта продукт (технология или услуга)	«Маяк» - это мобильное приложение для начинающих инвесторов, которое объединяет образовательные материалы, сигналы, аналитику и поддержку комьюнити в едином интерфейсе. Продукт помогает пользователям совершать первые инвестиционные шаги, снижая страх и неопределённость.
Уникальная идея бизнеса стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Мы создаем новый класс финтех-услуг - "финансовые тренажеры", где технология служит не для ускорения сделок, а для формирования здоровых инвестиционных привычек. Наша уникальность - в монетизации "несостоявшегося спроса" 15 миллионов россиян, которые хотят инвестировать, но не могут начать. В отличие от конкурентов, мы не боремся за долю существующего рынка, а создаем новый рынок - рынок трансформации финансового поведения.
Наличие потенциала развития стартап-проекта (описание)	Приложение обладает высоким потенциалом масштабирования за счёт интеграции новых AI-модулей, партнёрств с брокерами и образовательными платформами. В дальнейшем возможен выход на рынок СНГ и запуск маркетплейса пользовательских стратегий.

Минимальные стартовые затраты для проведения стартап-проекта (объем и сроки)	Минимальный объем инвестиций для запуска MVP - 400 000 рублей, срок разработки - 3 месяца. Средства направляются на оплату труда разработчика и маркетолога, UX-дизайн, серверную инфраструктуру и тестирование продукта.
Быстрый рост стартапа (да/нет, в случае ответа «да» указать предполагаемые даты)	Да. Планируется достижение 2 000+ платных пользователей в первый год и выход на чистую прибыль к концу 12-го месяца.
Перспективы коммерциализации стартапа (перечислить основные)	Подписочная модель (SaaS): ежемесячная и годовая подписка, партнёрские программы с брокерами и CPA-модель.
Масштабируемость стартап-проекта (модель)	Модель масштабирования - технологическая. Возможность тиражирования приложения на международные рынки (СНГ), интеграция дополнительных функций (AI-прогнозы, DeFi-модули), локализация интерфейса.
Обоснование соответствия бизнес-идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	«Маяк» относится к направлению финансовых технологий (FinTech) и EdTech, сочетая аналитику данных, искусственный интеллект и адаптивное обучение. Проект соответствует приоритетам цифровой трансформации РФ до 2030 года.
2. Порядок и структура финансирования	
Предполагаемый объем финансового обеспечения стартап-проекта	400 000 рублей
Предполагаемые источники финансирования стартап-проекта	Собственные средства фаундеров.
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности стартап-проекта	Рынок розничных инвестиций России превышает 35 млн пользователей, из которых около 65 % неактивны. При конверсии в 1 % потенциальных пользователей и средней подписке 2 000 ₽ годовой доход может составить 700+ млн ₽. Рентабельность проекта на уровне 45-50 % по результатам первого года.
3. Команда стартапа	
Ф.И.О.	Выполняемые работы в стартап-проекте
1. Владыко Роман Александрович	Продукт-менеджмент, стратегия, разработка AI-модуля, модерация сообщества.
2. Дубровин Александр Павлович	Аналитика сигналов, инвестиционный контент, обучение пользователей.